

HALVÅRSRAPPORT

OKTOBER 2021 - MARTS 2022



Scandinavian Medical Solutions A/S
Gasværksvej 46,1, 9000 Aalborg
CVR-nr. 39901749

Efter blot fire år på markedet forventer Scandinavian Medical Solutions at realisere en omsætning på DKK 80-85 millioner i regnskabsåret 2021/2022.

INDHOLDSFORTEGNELSE

STÆRKERE SAMMEN – ET NYT KAPITEL ER BEGYNDT	4
SCANDINAVIAN MEDICAL SOLUTIONS - KORT FORTALT	5
LEDELSESBERETNING	7
ET KIG FREMAD OG FORVENTNINGER TIL REGNSKABÅRET	14
SDG VERDENSMÅLENE 2021/2022	15
LEDELSESPÅTEGNING	16
REVIEWPÅTEGNING	17
RESULTATOPGØRELSE	19
BALANCE	20
EGENKAPITALOPGØRELSE	22
PENGESTRØMSOPGØRELSE	23
NOTER	24
ANVENDT REGNSKABSPRAKSIS	28

VIRKSOMHEDSOPLYSNINGER

Virksomhed

Scandinavian Medical Solutions A/S
Gasværksvej 46, 1.
9000 Aalborg
CVR-nr.: 39901749
Hjemsted: Aalborg
Regnskabsår: 01.10.2021 - 30.09.2022

Direktion

Jens Krohn, adm. direktør
Jens Hvid Paulsen, direktør

Bestyrelse

Mille Tram Lux, bestyrelsesformand
Anne Kaptain, næstformand
Morten Rasmussen, bestyrelsesmedlem

Revisor

Deloitte Statsautoriseret Revisionspartnerselskab
Østre Havnepromenade 26, 4.
9000 Aalborg

Certified Adviser

Norden CEF A/S
Toldbodgade 55B, 3.
1253 København K
CVR-nr.: 31933048

Finanskalender

19. maj 2022
21. november 2022
8. december 2022

Halvårsrapport 2021/2022
Årsrapport 2021/2022
Generalforsamling 2022



STÆRKERE SAMMEN - ET NYT KAPITEL ER BEGYNDT

Første halvår af regnskabsåret 2021/2022 er veloverstået. Hele holdet bag Scandinavian Medical Solutions (eller 'SMS') har siden en yderst vellykket IPO-proces og optagelse til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark, den 3. november 2021, arbejdet med stor dedikation og entusiasme.

SMS er blevet taget godt i mod på aktiemarkedet, hvor vi, i de seneste 6 måneder, er blevet mødt med en fantastisk positiv respons. Samme positivitet har vi ligeledes oplevet blandt kunder, samarbejdspartnere og branche-kolleger samt leverandører. For SMS har denne børsnotering været et vigtigt næste skridt i udviklingen og professionalisering af organisationen. Den rejste vækstkapital understøtter således vores vækstmomentum på både nuværende og nye markeder, og gør det muligt for SMS at levere til en større del af et stadigt voksende globalt marked.

Den vellykkede notering har haft den ønskede effekt for SMS – med noteringen fulgte en blåstempling af vores virksomhed fra hele branchen, og vi oplever, at vi med den solide økonomiske fundering tiltrækker nye og interessante samarbejdspartnere samt yderst kompetente medarbejdere, sidstnævnte endda langt hurtigere end forventet. På blot få måneder har SMS oprustet med nye stærke profiler, som alle har styrket vores position. De har samtidig sikret, at vi har kunnet imødekomme den stadigt stigende efterspørgsel på unikke kundetilpassede løsninger. Vi har etableret et hold, som ønsker at bidrage til vores fremtidige vækstrejse, og jeg er oprigtigt stolt over vores team, som blandt andet består af specialister med stærke navne og positiv omtale i branchen. Vores medarbejdergruppe er på blot 12 måneder vokset fra 4 til 11 medarbejdere.

Vi fortsætter væksttenden på indkøb og salg af systemer samtidig med, at vi opbygger de nye forretningsområder med aktivering af den forøgede egenkapital. Vores tre kerneforretningsområder - System salg, After Sales Services samt Udlejning – følger til fulde med vækstplanen, og de udvikler sig som forventet. SMS har investeret i at få lagt grundstenene inklusive infrastruktur (bl.a. Warehouse og tilgang af medarbejdere) samt kvalitetssikring gennem solide samarbejdsaftaler med leverandører. SMS er godt rustet – vi har arbejdet dedikeret på at nå hertil, hvor vi nu bedre kan imødekomme den fortsat stigende efterspørgsel i markedet. Vi udvikler vores pipeline vertikalt og samtidig vores salgskanaler horisontalt, hvilket betyder, at SMS når bredere ud – en tendens, der forventes at fortsætte.

"Jeg er meget tilfreds med vores resultat og stolt over hele mit hold. Efter en arbejdsintens IPO-proces har vi holdt momentum og videreudviklet forretningen betragteligt. Jeg ser frem til at fortsætte det positive samarbejde med både kunder, leverandører, aktionærer og medarbejdere - og vi vil fortsat leve op til den store tillid, der er vist os."

JENS KROHN
CEO & STIFTER

SCANDINAVIAN MEDICAL SOLUTIONS - KORT FORTALT

Scandinavian Medical Solutions bidrager til at skabe lettere adgang til billeddiagnostisk udstyr af høj kvalitet til lavere priser, så hospitaler og klinikker overalt i verden gives forbedrede muligheder for at tilbyde flere patienter adgang til diagnosticering og behandling. Det er bæredygtigt business.

Scandinavian Medical Solutions (eller 'SMS') er historien om, hvordan en ambitiøs, nordjysk handelsvirksomhed har haft den globale folkesundhed og genbrug af ressourcer i fokus som en helt naturlig del af forretningsgrundlaget. Den globalt dominerende brug-og-smid-væk-kultur har også gjort sig gældende i hospitalsvæsenet, hvor en række fordomme og skepsis ved at anvende brugt billeddiagnostisk udstyr har været dominerende, hvilket især har omhandlet bekymringer om kvalitet og manglende vedligeholdelse. Men med en sundhedssektor, som generelt er blevet mere bevidst om optimering af drift og omkostningsstyring, er viden om værdien af brugt udstyr blevet mere udbredt. Dette indebærer økonomiske fordele både for de hospitaler og klinikker, der med lave budgetter skal anskaffe sig scanningsudstyr, men også for de hospitaler, som nu kan sælge brugt udstyr fremfor blot at bortskaffe det.

SMS arbejder dedikeret for at øge scanningskapaciteten gennem specialiseret indkøb og videresalg af brugt billeddiagnostisk udstyr som f.eks. MRI, PET/CT og CT-scannere, der er af en stadig høj kvalitet. SMS tilbyder således et tilgængeligt, pålideligt og bæredygtigt økosystem for handel med scanningsudstyr og skaber grundlag for en cirkulær økonomi, hvor eksisterende materiel får nyt liv, og scanningskapaciteten i den globale sundhedssektor forbedres.

OM SMS

PRESSET PÅ SUNDHEDSSYSTEMERNE BLIVER STØRRE

Efterspørgslen efter specialiserede scanningssystemer i særligt lav- og mellemindkomstlande stiger i takt med, at vi globalt både bliver flere og flere samt gennemsnitligt ældre. Det er samtidigt også særligt i disse lande, at der er mangel til adgang til sundhedstjenester. Og netop denne problematik kan videresalg af brugt billeddiagnostisk udstyr være med til at løse.

SMS letter adgangen til billigt brugt udstyr af høj kvalitet for hospitaler, hvis budgetter og evne til at anskaffe og/eller udskifte eksisterende udstyr ikke muliggør investeringer i nyt. Herved bidrager SMS til, at billeddiagnostisk udstyr i fremtiden vil kunne anvendes til diagnosticering af flere patienter til gavn for hurtigere diagnosticering og understøtter herved en bedre folkesundhed overalt i verden.

Helt konkret kan SMS med salget af brugt billeddiagnostisk udstyr:

- sikre, at sundhedspersonale og sundhedsorganisationer kan levere bedre og mere omkostningseffektive sundhedsydelser.
- give hospitalerne bedre mulighed for at skabe indtægter fra det/de gamle system(er), frem for blot at bortskaffe og destruere udstyret, når det erstattes med nye systemer.
- medvirke til, at brugs- og levetiden for udstyr forlænges og herved bidrage til at reducere forbruget og produktionen af nye materialer.

² Udstyr som har til formål at optage et billede eller sekvens med henblik på efterfølgende at kunne stille en diagnose og behandling på basis af billedmaterialet.

³ En MRI-scanner (Magnetisk Resonans) benytter magnetfelter og radiobølger til at danne billeder af kroppen.

⁴ PET-scanning er en billedundersøgelse, hvor du får sprøjet et radioaktivt mærket stof ind i kroppen, inden du bliver scannet.

⁵ CT Scanning (Computer Tomografi) er en røntgenundersøgelse, der danner snitbilleder af kroppen ved hjælp af et røntgenrør, som roterer omkring et lege, der kører igennem scanneren.



VISION

Scandinavian Medical Solutions ønsker at være Europas førende og mest konkurrencedygtige leverandør af højkvalitets brugt Billeddiagnostisk Udstyr fra start til slut i værdikæden ved at have en visionær, global og løsningsorienteret tilgang til kunder og markeder.

MISSION

Scandinavian Medical Solutions vil hjælpe læger og sundhedspersonale på hospitaler og klinikker verden over med at muliggøre bedre sundhedsresultater for deres patienter. Dette skal ske ved fortsat at facilitere bedre adgang til omkostningseffektivt billeddiagnostisk udstyr af en stadig høj kvalitet, der står til udskiftning i industrilande.

SCANDINAVIAN MEDICAL SOLUTIONS PÅ BØRSEN

Mens Scandinavian Medical Solutions har skabt vækst på baggrund af dets eksisterende markeder og ydelser, har der samtidig været fokus på aktivt at foretage udvidelser b.la. ved at gå ind på nye markeder, udvide produktporteføljen samt tilgængeligheden af nye services. Derudover blev Selskabet tilbage i november 2021 optaget til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark. Aktien vakte stor opsigt og blev overtegnet med 425 %, og den er siden hen blevet taget vel i mod blandt investorer i Skandinavien.

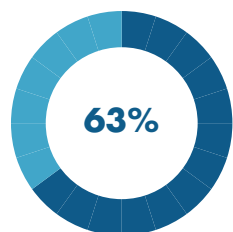
Processen, som i november 2021 ledte til optagelse på Nasdaq First North Growth Market Denmark, var omfattende og udfordrende, men den blev afsluttet med en kapitalrejsning af DKK 30 mio. og 1000 nye aktionærer. Noteringen på vækstbørsen er en nøglebegivenhed i Selskabets historie, men samtidig også indledningen på et nyt kapitel for Scandinavian Medical Solutions. Vi er meget beærende over den massive opbakning, som vi har mødt fra vores investorer – og det bekræfter os i, at interessen for mere bæredygtige initiativer er stor. Arbejdshandskerne er blevet taget på, og Scandinavian Medical Solutions har hen over de seneste seks måneder arbejdet dedikeret for at forvalte den store tillid, som både store og små investorer viser.

LEDELSESBERETNING

NØGLETAL 1. HALVÅR 2021/2022

I FORHOLD TIL BUDGET FOR ÅRET

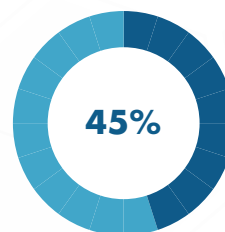
OMSÆTNING



H1 2021/22

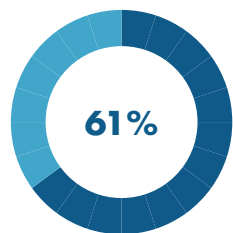
51.983.156 DKK

RESULTAT FØR AFSKRIVNINGER OG SÆRLIGE POSTER



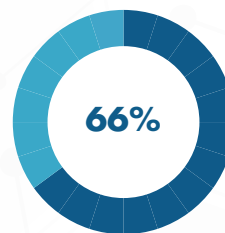
H1 2021/22

5.847.546 DKK



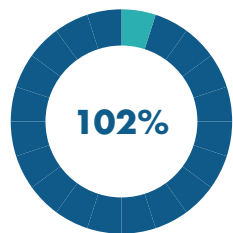
H1 2020/21

41.359.236 DKK



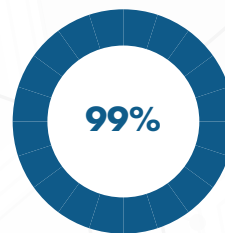
H1 2020/21

7.337.170 DKK



2020/21

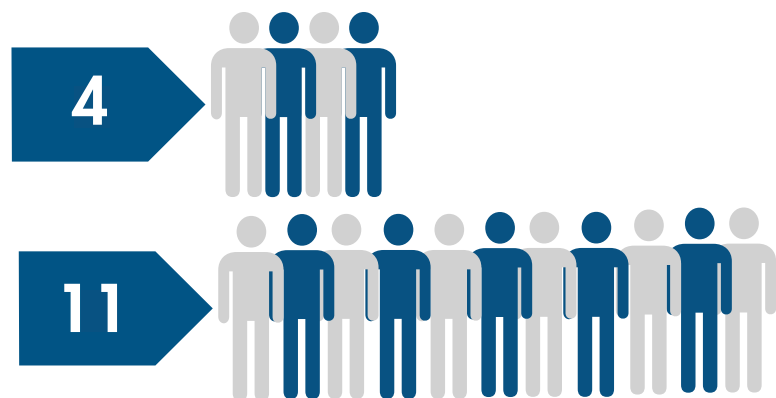
71.637.868 DKK



2020/21

10.897.633 DKK

MEDARBEJDER STIGNING FRA 2021 TIL 2022



SOLGTE SYSTEMER

FORDELING AF OMSÆTNINGEN



CT

H1 2021/2022

29%

H1 2020/2021

34%

MRI

H1 2021/2022

57%

H1 2020/2021

56%

X-RAY

H1 2021/2022

5%

H1 2020/2021

6%

OTHER

H1 2021/2022

9%

H1 2020/2021

4%

ET BEGIVENHEDSRIGT FØRSTE HALVÅR FOR **SCANDINAVIAN MEDICAL SOLUTIONS**

2021/2022 har indtil videre været et begivenhedsrigt år præget af Selskabets optagelse på Nasdaq First North Growth Market Denmark med en stor overtegning på 425 %.

Som følge af en yderst vellykket notering, har alle medarbejdere i organisationen arbejdet dedikeret for at sikre fortsat vækst og aktivitet på nye markeder samt søsætning af udlejningsinitiativer. Helt essentielt har det været, at vi alle har ageret agilt grundet flere globale forhold. Første halvår i regnskabsperioden 2021/2022 har, ligesom sidste års regnskabsperiode, været påvirket af globale Covid-19 restriktioner og udfordringer i markedet. Derudover har konflikten i det østlige Europa også sat sine naturlige begrænsninger for markedsudvidelser mod øst.

I SMS' forsyningskæde har der fortsat været forsinkelser på indkøbt billeddiagnostik udstyr. Hospitaler overalt i verden har hen over vinteren været i nødberebthed grundet COVID-19 pandemiens 3. og 4. bølgers fremmarch. Dette har b.l.a. betydet, at adgangen på hospitalerne i store perioder været begrænset og ofte også udsat. Inspektioner af indkøbt billeddiagnostisk udstyr er således blevet rykket, og yderligere er demontering af indkøbt udstyr blevet forsinket. SMS har som direkte konsekvens heraf har oplevet forskydninger i salg af udstyr. Forsinkelser på demontering og forskydninger i salg har dog været et grundvilkår for alle organisationer og samarbejdspartnere i denne branche, hvorfor SMS, med løbende dialog og gode muligheder for genforhandlinger, har sikret, at salg har materialiseret sig.

På samme tid har den internationale fragt været udfordret af manglen på containere, markante ændringer i mængden af last, færre transatlantiske flyrejser

– og senere flaskehalse – hvilket har betydet stigende fragtpriser. Og nu, mere end to år efter COVID-19 pandemiens begyndelse, har fragtraterne nået nye højder. SMS har i denne forbindelse haft tæt kontakt med kunder og samarbejdspartnere undervejs, og har således løbende informeret om situationen. Det lykkedes; budskaberne er blevet mødt med forståelse og accept.

Da det meste af verden og erhvervslivet i begyndelsen af 2022 holdt vejret i nervøsitet over den eskalerende konflikt i Ukraine, havde SMS få indgåede handler mod øst. Her opstod der usikkerhed omkring, hvorvidt systemer kunne transporteres på forsvarlig vis. SMS har overholdt alle forretningsmæssige forpligtigelser, som allerede har været indgået forinden konfliktens udbrud, men i lyset af sanktioner og uforudsigelige omgivelser at operere i, har SMS rettet opmærksomheden mod vest – særligt mod USA, da vi fortsat oplever en stadigt stigende interesse fra særligt det amerikanske marked for at sikre en fortsat vækst.

ET NATURLIGT SKIFTE I EFTERSPØRGSLEN

Gennem COVID-19 pandemien oplevede Scandinavian Medical Solutions en stor stigning i salget af CT-scannere, hvilket i stor grad skyldtes disse scanners anvendelighed ved scanninger af lunger.

Nu mere end 2 år senere, er der sket et skifte i fordelingen af salg. Hvor CT-scannere i regnskabsåret 2020/2021 stod for 37 % af alle salg, så viser tallene for 1. halvår af 2021/2022 en langt større interesse for en række andre modaliteter heriblandt særligt MRI-scannere.

CT	MRI	X-RAY	OTHER
H1 2021/2022 29%	H1 2021/2022 57%	H1 2021/2022 5%	H1 2021/2022 9%
H1 2020/2021 34%	H1 2020/2021 56%	H1 2020/2021 6%	H1 2020/2021 4%

Skift i udbud og efterspørgsel sker, som det også er tilfældet blandt andre brancher, med jævne mellemrum i dette unikke marked. SMS er godt rustet, når skift i udbud og efterspørgsel finder sted. Det skyldes generelt flere parametre, heriblandt overvågning af udbudte systemer, der giver gode indikationer for, hvornår de naturlige skift i markedet finder sted. Vores indkøbsafdeling har håndteret ændringerne i efterspørgslen særdeles godt, og pipeline på købte systemer er fuldt ud fulgt med efterspørgslen.

Derudover er der i 1. halvår af indeværende regnskabsår sket en markant opskalering af SMS internt og vores aktiviteter – dette gælder for tilgangen af nyt personale, udbud af en bredere vifte af modaliteter samt nye forretningsområder.

SMS har oprustet med nye stærke medarbejderprofiler på vitale interne funktioner heriblandt Back Office og Salg, og vi har nu ankerholdet på plads. De nytilkomne profiler har styrket SMS' position, og de gjort det muligt at imødekomme den stadigt stigende efterspørgsel på unikke, kundetilpassede løsninger. Derudover har styrkelsen af medarbejderstaben samtidig frigivet mere tid til ledelsens kerneopgaver inklusive forretningsudvikling. De mange nytilkomne medarbejdere i dette første halvår har sikret, at SMS nu er godt rustet, da vigtige positioner samtidig er blevet besat. Dette betyder, at tilførslen af nye medarbejdere fremadrettet vil ske løbende, når behovet opstår, og der er således udsigt til få strategiske ansættelser fremadrettet. Samtidig er der med nogle af vores nyansættelser blevet åbnet op for markedsudvidelser og en yderligere udvikling af salgsorganisationen jf. virksomhedsbeskrivelsen udgivet i forbindelse med børsnoteringen. Denne udvikling og styrkelse af organisationen vil blive beskrevet yderligere i denne rapport.

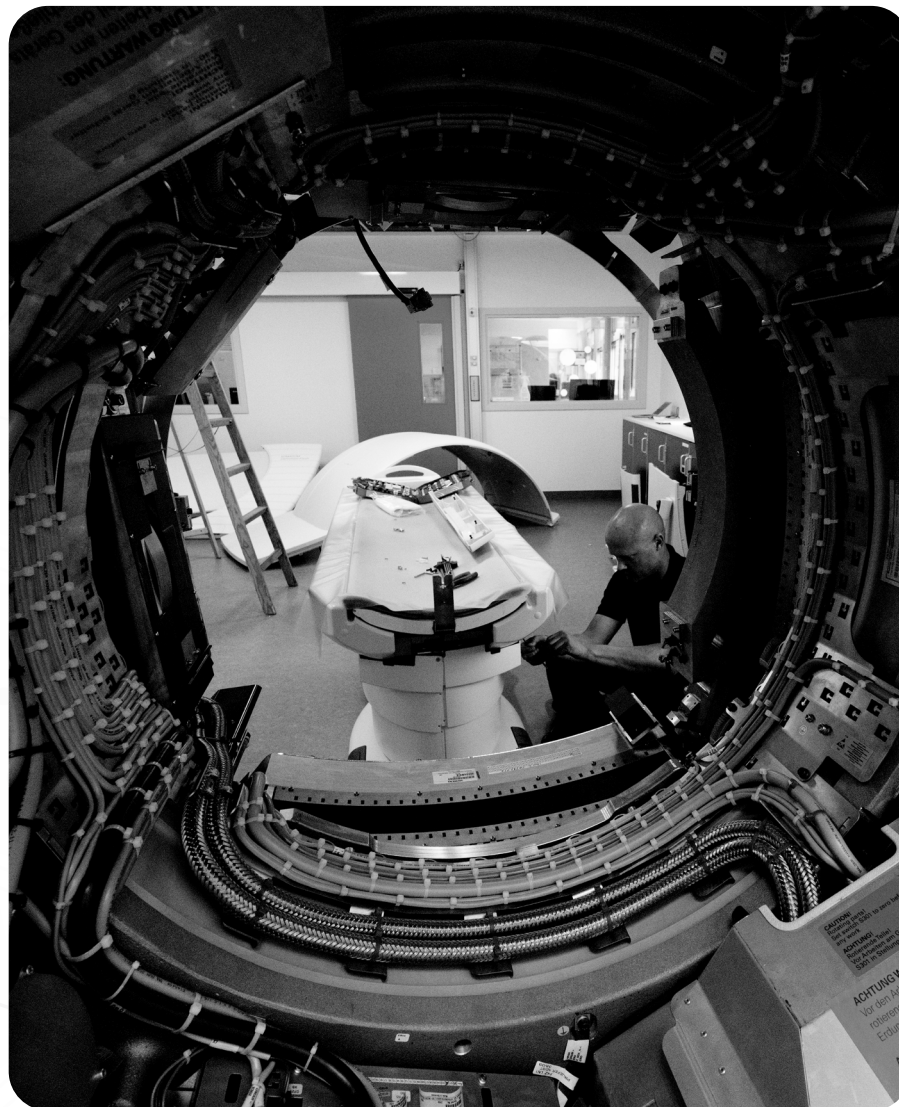
SELSKABETS STRATEGISKE FOKUS

KERNEFORRETNINGEN I FORTSAT FIN VÆKST

Scandinavian Medical Solutions oplever en stadigt stigende interesse for brugt billediagnostisk udstyr blandt hospitaler og klinikker verden over, hvilket også betyder, at der i kerneforretningen arbejdes på at udvide kundekredsen samt kendskabet til organisationen. I første halvår af 2021/2022, er der blevet åbnet op for salg af brugt billediagnostisk udstyr i Mellemøsten, hvilket er et nyt geografisk marked med stort potentiale. Derudover har SMS vundet gehør i nordamerikanske lande, hvor den eksisterende kundegruppe er i den seneste tid blevet udvidet betragteligt. I forhold til systemsalg har SMS en unik position i markedet. Vi er kendte for god service og en kundespecifik tilgang. Samtidig har vi, grundet en stærk indkøbsafdeling og god adgang i markedet, en bred produktportefølje til konkurrencedygtige priser.

"Vi har rigtig godt fat på nuværende tidspunkt – efter mere end tre år i markedet, er vi nu blevet en velintegreret aktør. Vi er gode til opfølgende salgsarbejde, og hér er en god dialog omkring behov og krav til udstyr helt essentielt. Er der et kritisk behov for en særlig type MRI-scanner, og har vi den ikke selv i vores portefølje på det givne tidspunkt, så arbejder vi hårdt på at løse problematikken hurtigst muligt – det skaber gode og stærke relationer til samarbejdspartnere – både til de store OEM'er og de mindre resellers. Vi har virkelig godt fat i markedet, og vi oplever, at der er gode muligheder for fremtidig udvikling, både hvad angår udstyrs-modaliteter og kundesegmenter."

MARTIN LIND
Head of Sales



NYE FORRETNINGSOMRÅDER ER EN **REALITET**

AFTER SALES SERVICE & PARTS

I efteråret 2021 fik Scandinavian Medical Solutions med en nyansættelse åbnet op for det første nye forretningsområde, nemlig After Sales Service og Parts (reservedele). De seneste måneder har SMS derfor haft stort fokus på at optimere eftersalgsløsninger til særligt eksisterende kunder. SMS' ledelse er meget glade for at kunne orientere om, at vi allerede nu har etableret den nødvendige struktur, der kræves for at kunne levere den nødvendige support til kunder med akutte behov for parts. Vores team har arbejdet ihærdigt for at udbygge det eksisterende varelager, og de er nu rustet til at kunne støtte op om reparationer med reservedele til de systemer, som nuværende kunder har installeret. SMS ser frem mod næste halvår, hvor fokus vil være på at opbygge leverandørnetværket yderligere, således at vi fremadrettet også kan supportere nye kunder med deres reservedelsforespørgsler.

"After Sales Services til sundhedssektoren sætter store krav til et stærkt set up, hvor leveringshastighed, kvalitetsprodukter og den gode service er i højsæde. I SMS Aftersales har vi i det første halvdel af finansåret opbygget vores processer og strukturer. Det betyder, at vi nu kan servicere vores kunder med et set up, der lever op til de forventninger, vi har til os selv".

TROELS VAD RASMUSSEN
Business Unit Manager Aftersales

MEDICAL SOLUTIONS

I det tidlige forår kunne Scandinavian Medical Solutions offentliggøre, at det nyeste initiativ 'Medical Solutions' endelig var en realitet. SMS har helt fra begyndelsen udtrykt et stort ønske om at ekspandere til nye, beslægtede forretningsområder, og det første store skridt i retningen mod at blive en europæisk ISO med multi-vendor services er nu taget.

SMS har gennem de sidste 3,5 år oplevet en stødt stigende interesse for fleksible løsninger og hertil også et udtrykt behov for finansieringsløsninger inklusive delfinansieringer. Med fleksibiliteten i CAPEX-investeringer i billediagnostisk udstyr, har SMS nu åbnet op for at kunne tilbyde hospitaler og klinikker udstyr på udlejningsaftaler, hvilket giver hospitalerne en unik mulighed for at forfølge en asset-light strategi.

Hospitaler kan i korte perioder have behov for billediagnostisk udstyr, f.eks. i tilfælde af at det eksisterende udstyr svigter eller skal serviceres. Konsekvenserne ved at et hospital eller klinik ikke kan udføre scanninger, indebærer forlængede ventelister og i værste fald omsætningstab. SMS har til målsætning på sigt at være i stand til straks at tilbyde mobile løsninger med indbygget billediagnostisk udstyr, så hospitaler kan fortsætte med at udføre scanninger uafbrudt og uanfægtet (uden forsinkelse eller reduktion i kvalitet).

"Team SMS oplever en markant stigende interesse og behov for fleksible løsninger, der er tilpasset hospitalets specifikke behov. Vi har forberedt os grundigt og har udviklet en løsning med en unik tilgang til udlejning. Vi skiller os ud fra andre aktører på markedet med vores kliniske tilgang, og vi glæder os til fremadrettet at udvide vores portefølje og herved imødekomme den stigende efterspørgsel"

TORBEN FRÜND
Head of Medical Solutions

EFFEKTIV INDKØBSSTRATEGI MED STOR INDVIRKNING

Hvis vi går blot 15 år tilbage i tiden, blev billeddiagnostisk udstyr meget sjældent udskiftet, inden det var udtjent. Sådan er det ikke længere. Særligt i Europa udskiftes udstyr langt hyppigere end tidligere, hvilket betyder, at langt flere systemer stadig vil kunne gøre gavn i sundhedsvæsenet i andre dele af verden.

Scandinavian Medical Solutions er meget bevidste om at bidrage til øget værdi for en hastigt voksende sundhedssektor, hvorfor udbredelsen af bedre tilgængelighed af billeddiagnostisk udstyr af høj kvalitet til stadighed er en væsentlig drivkraft for SMS. For at opnå størst mulig succes, er dybdegående overvågning af markedet, teknisk viden, lange og stærke relationer og løbende dialog til både hospitaler og OEM'er af afgørende betydning.

Behovet for en effektiv og indsigtfuld indkøbsafdeling er i denne branche helt essentiel, og beslutninger i denne del af forretningen har stor betydning på både top – og bundlinje.

“Vores adgang til data om udbud af udstyr på markedet for brugt billediagnostisk udstyr giver os en unik mulighed for effektivt at justere købs – og salgshorisont samt vores priser. Kombineret med stærke og langsigtede samarbejder med OEM'er og andre tætte samarbejdspartnere, som det er tilfældet med rammeaftalen indgået via Siemens Healthineers tilbage i december 2021, er det muligt for os at øge vores salg og bruttoavancer konsekvent år efter år.”

JENS HVID PAULSEN
CPO & Partner

I december 2021 kunne Scandinavian Medical Solutions løfte sløret for en historisk stor rammeaftale indgået via Siemens Healthineers, hvor hele 13 MRI-scannere fra den danske Region Hovedstaden blev udbudt samlet. Stærke og gentagende samarbejder med både hospitaler og de fire store OEM'er, heriblandt også Siemens Healthineers, er en meget validerende tillidserklæring, da der her ofte er tale om virksomheder i absolut verdensklasse. SMS er derfor også meget stolte af at nå i mål med denne specifikke rammeaftale, og har ligeledes fokus på fremadrettet at vinde flere udbud af samme høje kvalitet.

Allerede ved indgåelse af aftalen tilbage i december 2021, var der etableret salgskanaler på en fjerdedel af de 13 købte MRI-scannere. Nu fire måneder senere er flere af disse scannere allerede demonteret og sendt afsted mod deres nye ejere, mens der på de sidste tilbageværende systemer stadig er stor interesse, hvilket vi, baseret på mange års erfaring og indsigt, mener skyldes, at disse systemer er yderst velserviceret.

“Vi har, siden december 2021 arbejdet benhårdt på at sikre, at de 13 livreddende maskiner købt fra Region Hovedstaden bliver leveret til hospitaler, der har behov for øget skanningskapacitet. Allerede kort tid efter indgåelsen af aftalen var der etableret salgskanaler på en fjerdedel af scannerne. Nu fire måneder senere er flere af disse scannere allerede demonteret og sendt afsted mod deres nye ejere.”

JENS KROHN
CEO & Stifter

ET KIG FREMAD OG FORVENTNINGER TIL REGNSKABSÅRET

Regnskabsåret 2020/2021 var præget af vækstplaner, IPO-proces og endeligt optagelsen til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark. Scandinavian Medical Solutions' fokus har således været at understøtte vækstplanen, styrke kerneydelser og herved også ønsket om ultimativt at øge scanningsskapaciteten globalt.

SMS har taget de første skridt i retningen mod at åbne op for at kunne levere på de fokusområder, som er beskrevet i virksomhedsbeskrivelsen fra oktober 2021, heriblandt udlejningsløsninger og salg af After Sales Services og reservedele. Arbejdet med at udvikle SMS fortsætter frem mod 2023/2024 – og ledelsen er tilfreds med omsætningen og indtjening i det første halve år af 2021/2022. Vi rammer inden for den udmeldte guidance og forventer stadig, at omsætningen for indeværende regnskabsår vil lande mellem 80 og 85 millioner DKK og samtidig realisere en indtjening før renter, skat og afskrivninger (EBITDA) i niveauet 12-14 millioner DKK.

Konflikten i det østlige Europa påvirker verdensmarkedet, og den har, som tidligere beskrevet, sat naturlige begrænsninger for markedsudvidelser mod Øst. Vi hér i SMS forventer dog ikke, at dette vil påvirke årets omsætning. Vi oplever en stor interesse for vores produkter fra særligt amerikanske kunder, hvorfor fokus fremadrettet vil være på at imødekomme den store efterspørgsel fra USA og andre vestlige lande.

Hen over de næste seks måneder fortsætter arbejdet med at vækste kerneforretningen b.l.a. med en bredere produktportefølje og udvidelse af den eksisterende kundekreds. Herudover ønsker SMS fremadrettet stadig at udvikle

den interne analytiske platform yderligere, således at SMS i de kommende år fortsat kan sikre fleksible kvalitetsløsninger for kunder og samarbejdspartnere.

BEGIVENHEDER INDTRUFFET EFTER BALANCEDAGEN

Der er ikke efter balancedagen indtruffet forhold, som har væsentlig indflydelse på bedømmelsen af halvårsrapporten for 1. halvår 2021/2022.



SDG VERDENSMÅLENE 2021/2022

I Scandinavian Medical Solutions bestræber vi os på at handle ansvarligt og skabe værdi på en både ordentlig og troværdig måde.

Det ligger dybt i vores DNA, og det er helt grundlæggende for den videre udvikling af organisationen – ikke nødvendigvis for at leve op til FN's verdensmål, klimadebatten eller governance - men fordi SMS' eksistens er bygget op omkring en cirkulær tankegang. Brugt er ikke ensbetydende med udtjent; brugt kan sågar forbedre det generelle sundhedsniveau i lav – og mellemindkomstlande. SMS og andre aktører i denne unikke branche kan derfor gøre en reel forskel for den globale folkesund – og det er vores fineste opgave at lykkes med det.

I SMS forpligter vi os til at opføre os troværdigt. Vi tror på, at resultater skabes gennem dedikerede og engagerede medarbejdere, der ansvarligt medvirker til, at vi sikrer vores fælles fremtid – og i alt hvad vi gør, har vi altid prioriteret at gøre tingene rigtigt.

ESG EN INTEGRERET DEL AF SCANDINAVIAN MEDICAL SOLUTIONS

SMS' værdier danner sammen med FN's Global Compact-principper udgangspunkt for tilgangen til ESG og vidner om, at ESG altid har været en integreret del af SMS, med det formål at skabe reel værdi for samfundet som helhed gennem vores arbejde. SMS har særligt fokus på de verdensmål, som er mest relevante for vores forretning, da det er her, vi tror, vi kan gøre den største forskel. For at imødegå det øgede fokus og de muligheder, som er forbundet med bæredygtighed, vil vi inden udgangen af indeværende regnskabsår lancere bæredygtighedsmål, der kan skabe en tæt sammenhæng mellem verdensmålene og vores organisation.



VERDENSMÅL NR. 3:

SMS letter adgangen til billigt, brugt udstyr af høj kvalitet for hospitaler, hvis budgetter og evne til at anskaffe og/eller udskifte eksisterende udstyr ikke muliggør investeringer i nyt. Dermed bidrager SMS til, at billeddiagnostisk udstyr vil kunne finde anvendelse på flere patienter til gavn for hurtigere diagnosticering mere effektiv behandling til gavn for sundhedsniveauet i navnlig udviklingslande.



VERDENSMÅL NR. 10:

Med SMS' facilitering af bedre adgang til billeddiagnostisk udstyr af høj kvalitet, der står til udskiftning i industrilande, gives der bedre mulighed for at forbedre mulighederne for adgang til behandling i udviklingslande.



VERDENSMÅL NR. 12:

SMS' forretningsmodel medvirker til, at brugs- og levetiden for udstyr forlænges. Genbrug af udstyr bidrager til at reducere forbruget og produktionen af nye materialer, hvilket i sidste ende mindsker indvirkningen på miljøet og forbruget af naturressourcer.

SMS bidrager til at skabe lettere adgang til billeddiagnostisk udstyr af høj kvalitet til lavere priser, så sundhedsorganisationer overalt i verden gives forbedrede muligheder for at tilbyde flere patienter adgang til diagnosticering og behandling. Derved bidrager SMS til FN's verdensmål 3, 10 og 12. Frivillig redegørelse.

LEDELSESPÅTEGNING

I Scandinavian Medical Solutions bestræber vi os på at handle ansvarligt og skabe værdi på en både ordentlig og troværdig måde.

Ledelsen har dags dato behandlet og godkendt halvårsrapporten for perioden 01.10.2021 - 31.03.2022 for Scandinavian Medical Solutions A/S.

Halvårsrapporten er fremlagt i overensstemmelse med års- regnskabsloven samt yderligere oplysningskrav for selskaber optaget til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark.

Det er vores opfattelse, at perioderapporten giver et retvisende billede af virksomhedens aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 31.03.2022 samt af resultatet af virksomhedens aktiviteter og pengestrømme for perioden 01.10.2021 - 31.03.2022.

Det er endvidere vores opfattelse, at ledelsesberetningen indeholder en retvisende redegørelse af de forhold, beretningen omhandler.

Aalborg, den 19.05.2022

Direktionen

JENS KROHN JENS HVID PAULSEN

Adm. direktør Direktør

Bestyrelsen

MILLE TRAM LUX

Bestyrelsesformand

ANNE KAPTAIN

Næstformand

MORTEN RASMUSSEN

Bestyrelsesmedlem



DEN UAFHÆNGIGE REVISORS ERKLÆRING OM **REVIEW AF HALVÅRSREGNSKABET**

TIL KAPITALEJERNE I SCANDINAVIAN MEDICAL SOLUTIONS A/S.

Vi har udført review af halvårsregnskabet for Scandinavian Medical Solutions A/S for halvåret 01.10.2021 - 31.03.2022, der omfatter resultatopgørelse, balance, egenkapitalopgørelse, pengestrømsopgørelse, noter samt anvendt regnskabspraksis.

Ledelsens ansvar for halvårsregnskabet

Ledelsen har ansvaret for udarbejdelsen af et halvårsregnskab, der giver et retvisende billede i overensstemmelse med årsregnskabsloven. Ledelsen har endvidere ansvaret for den interne kontrol, som ledelsen anser for nødvendig for at udarbejde et halvårsregnskab uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl.

Revisors ansvar

Vores ansvar er at udtrykke en konklusion om halvårsregnskabet. Vi har udført vores review i overensstemmelse med den internationale standard vedrørende opgaver om review af historiske regnskaber og yderligere krav ifølge dansk revisorlovgivning. Dette kræver, at vi udtrykker en konklusion om, hvorvidt vi er blevet bekendt med forhold, der giver os grund til at mene, at regnskabet som helhed ikke i alle væsentlige henseender er udarbejdet i overensstemmelse med den relevante regnskabsmæssige begrebsramme. Dette kræver også, at vi overholder relevante etiske krav.

Et review af et regnskab udført efter den internationale standard vedrørende opgaver om review af historiske regnskaber er en erklæringsopgave med begrænset sikkerhed. Revisor udfører handlinger, der primært består af fore-

spørgsler til ledelsen og, hvor det er hensigtsmæssigt, andre i virksomheden samt anvendelse af analytiske handlinger og vurdering af det opnåede bevis.

Omfanget af de handlinger, der udføres ved et review, er betydeligt mindre end ved en revision udført efter de internationale standarder om revision. Vi udtrykker derfor ingen revisionskonklusion om halvårsregnskabet.

Konklusion

Ved det udførte review er vi ikke blevet bekendt med forhold, der giver os grund til at mene, at halvårsregnskabet ikke giver et retvisende billede af selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 31.03.2022 samt af resultatet af selskabets aktiviteter og pengestrømme for halvåret 01.10.2021 - 31.03.2022 i overensstemmelse med årsregnskabsloven.

Udtalelse om ledelsesberetningen

Ledelsen er ansvarlig for ledelsesberetningen. Vores konklusion om halvårsregnskabet omfatter ikke ledelsesberetningen, og vi udtrykker ingen form for konklusion med sikkerhed om ledelsesberetningen.

I tilknytning til vores review af halvårsregnskabet er det vores ansvar at læse ledelsesberetningen, "SMS - kort fortalt" og "Et kig fremad", samt i den forbindelse overveje, om ledelsesberetningen er væsentligt inkonsistent med halvårsregnskabet eller vores viden opnået ved reviewet eller på anden måde synes at indeholde væsentlig fejlinformation.

Vores ansvar er herudover at overveje, om ledelsesberetningen indeholder krævede oplysninger i henhold til årsregnskabsloven.

Baseret på det udførte arbejde er det vores opfattelse, at ledelsesberetningen er i overensstemmelse med halvårsregnskabet og er udarbejdet i overensstemmelse med årsregnskabslovens krav. Vi har ikke fundet væsentlig fejlinformation i ledelsesberetningen.

Aalborg, den 19.05.2022

Deloitte
Statsautoriseret Revisionspartnerselskab
CVR-nr. 33963556

René Winther Pedersen
Statsautoriseret revisor
MNE-nr. mne34173

Sami Nikolai El-Galaly
Statsautoriseret revisor
MNE-nr. mne42793

RESULTATOPGØRELSE FOR FØRSTE HALVÅR 2021/2022

DKK	NOTE	H1 2021/22	H1 2020/21	2020/21
Nettoomsætning		51.983.156	41.359.236	71.637.868
Vareforbrug		(39.424.569)	(31.514.871)	(54.300.377)
Andre eksterne omkostninger		(3.349.387)	(1.430.092)	(3.457.077)
Bruttoresultat		9.209.200	8.414.273	13.880.414
Personaleomkostninger	1	(3.361.654)	(1.077.103)	(2.982.781)
Resultat før afskrivninger og særlige poster		5.847.546	7.337.170	10.897.633
Af- og nedskrivninger		(3.133)	(12.078)	(24.156)
Driftsresultat		5.844.413	7.325.092	10.873.477
Andre finansielle indtægter		325.736	118.828	202.861
Andre finansielle omkostninger		(338.128)	(293.291)	(536.146)
Resultat før skat		5.832.021	7.150.629	10.540.192
Skat af periodens resultat		(1.283.045)	(1.585.224)	(2.383.118)
Periodens resultat		4.548.976	5.565.405	8.157.074
Forslag til resultatdisponering				
Overført resultat		4.548.976	5.565.405	8.157.074
Resultatdisponering		4.548.976	5.565.405	8.157.074

BALANCE PR. 31.03.2022

AKTIVER DKK	NOTE	31. marts 2022	31. marts 2021	30. september 2021
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar		725.396	12.078	0
Materielle aktiver	2	725.396	12.078	0
Deposita		297.301	243.025	297.301
Finansielle aktiver	3	297.301	243.025	297.301
Anlægsaktiver		1.022.697	255.103	297.301
Fremstillede varer og handelsvarer		29.191.112	2.403.504	14.436.732
Forudbetalinger for varer		2.868.080	108.935	1.697.566
Varebeholdninger		32.059.192	2.512.439	16.134.298
Tilgodehavender fra salg og tjenesteydelser		2.623.378	1.827.795	1.050.205
Udskudt skat		6.726	3.654	6.726
Andre tilgodehavender		1.503.874	879.830	1.416.085
Periodeafgrænsningsposter		293.660	293.280	338.914
Tilgodehavender		4.427.638	3.004.559	2.811.930
Likvide beholdninger		51.749.967	10.831.888	25.400.763
Omsætningsaktiver		88.236.797	16.348.886	44.346.991
AKTIVER		89.259.494	16.603.989	44.644.292

BALANCE PR. 31.03.2022

PASSIVER DKK	NOTE	31. marts 2022	31. marts 2021	30. september 2021
Virksomhedskapital	4	1.090.000	100.000	850.000
Overført overskud eller underskud		54.271.821	10.345.782	23.259.582
Egenkapital		55.361.821	10.445.782	24.109.582
Modtagne forudbetalinger fra kunder		17.512.115	2.102.415	8.951.529
Leverandører af varer og tjenesteydelser		12.040.921	2.196.863	7.338.698
Skyldige sambeskatningsbidrag		3.502.166	1.625.893	2.386.190
Anden gæld		842.471	233.036	1.858.293
Kortfristede gældsforpligtelser		33.897.673	6.158.207	20.534.710
Gældsforpligtelser		33.897.673	6.158.207	20.534.710
PASSIVER		89.259.494	16.603.989	44.644.292
Ikke-indregnede leje- og leasingforpligtelser	5			
Eventual forpligtelser	6			
Pantsætninger og sikkerhedsstillelser	7			

EGENKAPITALOPGØRELSE FOR FØRSTE HALVÅR 2021/2022

DKK	Virksomhedskapital	Overskud ved emission	Overført overskud eller underskud	Foreslået ekstraordinært udbytte	I alt
Egenkapital primo 1. oktober 2020	100.000	0	4.780.377	0	4.880.377
Periodens resultat	0	0	5.565.405	0	5.565.405
Egenkapital ultimo 31. marts 2021	100.000	0	10.345.782	0	10.445.782
Kapitalforhøjelse	750.000	14.850.000	(600.000)	0	15.000.000
Overført fra overkurs	0	(10.978.631)	10.978.631	0	0
Egenkapitalomkostninger	0	(3.871.369)	0	0	(3.871.369)
Salg af egne kapitalandele	0	0	4.461.600	0	4.461.600
Udbetalt ekstraordinært udbytte	0	0	0	(4.518.100)	(4.518.100)
Periodens resultat	0	0	-1.926.431	4.518.100	2.591.669
Egenkapital ultimo 30. september 2021	850.000	0	23.259.582	0	24.109.582
Kapitalforhøjelse	240.000	29.760.000	0	0	30.000.000
Egenkapitalomkostninger	0	-3.296.737	0	0	-3.296.737
Overført fra overkurs	0	-26.463.263	26.463.263	0	0
Periodens resultat	0	0	4.548.976	0	4.548.976
Egenkapital ultimo 31. marts 2022	1.090.000	0	54.271.821	0	55.361.821

Egenkapitalomkostninger består af omkostninger afholdt i forbindelse med kapitalforhøjelser.

PENGESTRØMSOPGØRELSE FOR FØRSTE HALVÅR

DKK	H1 2021/22	H1 2020/21	2020/2021
Driftsresultat	5.844.413	7.325.092	10.873.477
Af- og nedskrivninger	3.133	12.078	24.156
Ændringer i arbejdskapital	(5.293.615)	(4.555.214)	(4.365.167)
Pengestrømme vedrørende primær drift	553.931	2.781.956	6.532.466
Modtagne finansielle indtægter	325.736	118.828	202.861
Betalte finansielle omkostninger	(338.128)	(293.291)	(536.146)
Refunderet/(betalt) skat	(167.069)	(2.134.077)	(2.174.746)

DKK	H1 2021/22	H1 2020/21	2020/2021
Pengestrømme vedrørende drift	374.470	473.416	4.024.435
Køb af materielle aktiver	(728.529)	0	0
Køb af finansielle aktiver	0	(214.225)	(268.500)
Pengestrømme vedrørende investeringer	(728.529)	(214.225)	(268.500)
Frie pengestrømme frembragt af drift og investeringer før finansiering	(354.059)	259.191	3.755.935
Udbetalt udbytte	0	0	(4.518.100)
Salg af egne aktier	0	0	4.461.600
Kontant kapitalforhøjelse	30.000.000	0	15.000.000
Omkostninger forbundet med ændringer i virksomhedskapitalen	(3.296.737)	0	(3.871.369)
Pengestrømme vedrørende finansiering	26.703.263	0	11.072.131
Ændring i likvider	26.349.204	259.191	14.828.066
Likvider primo	25.400.763	10.572.697	10.572.697
Likvider ultimo	51.749.967	10.831.888	25.400.763

NOTER

1. PERSONALEOMKOSTNINGER

	H1 2021/22	H1 2020/21	2020/21
Gager & lønninger	3.026.575	910.317	2.706.356
Pensioner	290.413	96.750	235.950
Andre omkostninger til social sikring	37.415	14.602	26.596
Andre personale omkostninger	7.251	55.434	13.879
	3.361.654	1.077.103	2.982.781
Gennemsnitligt antal fuldtidsansatte medarbejdere	11	4	5

SÆRLIGE INCITAMENTSPROGRAMMER

Incitamentsprogram til ledende medarbejder omfatter muligheden for i perioden 2022-2024 at nytegne op til ca. 1 % af den nuværende aktiekapital. Tegningen kan højst ske med 1/3 del pr. år. Der kan således i perioden indtil 2024 maksimalt nytegnes 200.000 stk. aktier med en nominal værdi på 8.000 DKK aktier til en tegningskurs på 1,00 DKK pr. aktie.

NOTER

2. MATERIELLE AKTIVER

Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	
Kostpris primo	72.472
Tilgange	728.529
Kostpris ultimo	801.001
Af- og nedskrivninger primo	(72.472)
Årets afskrivninger	(3.133)
Af- og nedskrivninger ultimo	(75.605)
Regnskabsmæssig værdi ultimo	725.396

NOTER

3. FINANSIELLE AKTIVER

	Deposita kr.
Kostpris primo	297.301
Tilgange	0
Kostpris ultimo	297.301
Regnskabsmæssig værdi ultimo	297.301

NOTER

4. VIRKSOMHEDSKAPITAL

DKK	H1 2021/22	H1 2020/21	2020/21
Gennemsnitligt antal aktier	26.189.227 aktier	100.000 aktier	3.306.712 aktier
Ultimo antal aktier	27.250.000 aktier	100.000 aktier	22.250.000 aktier
Indtjening per aktie*	0,17 DKK / aktie	55,65 DKK / aktie	2,46 DKK / aktie

Der er i perioden udstedt 6.000.000 stk. nye aktier i forbindelse med kapitalforhøjelse og notering af Scandinavian Medical Solutions på Nasdaq First North Growth Market, Denmark. De nye aktier og kapitalforhøjelsen er registreret den 2. november 2021.

Selskabskapitalen består af 27.250.000 aktier á nom. værdi på 0,04 DKK/stk. Selskabskapitalen består ikke af flere klasser.

*Indtjening per aktier kan ikke sammenlignes mellem perioderne, eftersom der er foretaget en kapitalforhøjelse i starten af perioden for halvåret og at der for regnskabsåret 20/21 blev foretaget en kapitalforhøjelse i slutningen af regnskabsåret.

NOTER

5. IKKE-INDREGNEDE LEJE- OG LEASINGFORPLIGTELSE

Selskabet har indgået leasingaftaler med en gennemsnitlig årlig ydelse på ca. 377 t. DKK. Leasingaftalerne har en restløbetid på op til 52 måneder med en samlet restforpligtelse på ca. 436 t. DKK.

Selskabet har indgået huslejeforpligtelse med en gennemsnitlig årlig ydelse på ca. 865 t. DKK. Huslejekontrakten har en restløbetid på op til 10 måneder med en samlet restforpligtelse på 579 t. DKK.

NOTER

6. EVENTUALFORPLIGTELSE

Selskabet indgår i en dansk sambeskatning med J. Krohn Holding ApS. Selskabet hæfter derfor i henhold til selskabsskattelovens regler herom for indkomstskatter mv. for de sambeskattede selskaber og ligeledes for eventuelle forpligtelser til at indeholde kildeskat på renter, royalties og udbytter for de sambeskattede selskaber. De sambeskattede selskabers samlede kendte nettoforpligtelse i sambeskatningen fremgår af administrationsselskabets årsregnskab.

NOTER

7. PANTSÆTNINGER OG SIKKERHEDSSTILLELSE

Der er ingen pantsætninger eller sikkerhedsstillelser i virksomheden.

ANVENDT REGNSKABSPRAKSIS

REGNSKABSKLASSE

Halvårsrapporten er aflagt i overensstemmelse med årsregnskabslovens bestemmelser for regnskabsklasse B med tilvalg af enkelte bestemmelser for regnskabsklasse C.

Halvårsregnskabet er aflagt efter samme regnskabspraksis som sidste år.

GENERELT OM INDREGNING OG MÅLING

Aktiver indregnes i balancen, når det som følge af en tidligere begivenhed er sandsynligt, at fremtidige økonomiske fordele vil tilflyde virksomheden, og aktivets værdi kan måles pålideligt.

Forpligtelser indregnes i balancen, når virksomheden som følge af en tidligere begivenhed har en retlig eller faktisk forpligtelse, og det er sandsynligt, at fremtidige økonomiske fordele vil fragå virksomheden, og forpligtelsens værdi kan måles pålideligt.

Ved første indregning måles aktiver og forpligtelser til kostpris. Måling efter første indregning sker som beskrevet for hver enkelt regnskabspost nedenfor. Ved indregning og måling tages hensyn til forudsigelige risici og tab, der fremkommer, inden årsrapporten aflægges, og som be- eller afkræfter forhold, der eksisterede på balancedagen.

I resultatopgørelsen indregnes indtægter, i takt med at de indtjenes, mens omkostninger indregnes med de beløb, der vedrører regnskabsåret.

OMREGNING AF FREMMED VALUTA

Transaktioner i fremmed valuta omregnes ved første indregning til transaktionsdagens kurs. Tilgodehavender, gældsforpligtelser og andre monetære poster i fremmed valuta, som ikke er afregnet på balancedagen, omregnes til balancedagens valutakurs. Valutakursdifferencer, der opstår mellem transaktionsdagens kurs og kursen på henholdsvis betalingsdagen og balancedagen, indregnes i resultatopgørelsen som finansielle poster. Materielle og immaterielle anlægsaktiver, varebeholdninger og andre ikke-monetære aktiver, der er købt i fremmed valuta, omregnes til historiske kurser.

RESULTATOPGØRELSEN

NETTOOMSÆTNING

Nettoomsætning ved salg af handelsvarer og færdigvarer indregnes i resultatopgørelsen, når levering og risikoovergang til køber har fundet sted. Nettoomsætning ved salg af tjenesteydelser indregnes i resultatopgørelsen, når levering til køber har fundet sted. Nettoomsætning indregnes eksklusive moms, afgifter og rabatter i forbindelse med salget og måles til dagsværdien af det fastsatte vederlag.

ANVENDT REGNSKABSPRAKSIS

VAREFORBRUG

Vareforbrug omfatter regnskabsårets vareforbrug målt til kostpris, reguleret for sædvanlige lagernedskrivninger.

ANDRE EKSTERNE OMKOSTNINGER

Andre eksterne omkostninger omfatter omkostninger, der vedrører virksomhedens primære aktiviteter.

PERSONALEOMKOSTNINGER

Personaleomkostninger omfatter løn og gager såvel som omkostninger til social sikring, pensioner o.l. for virksomhedens medarbejdere.

AF – OG NEDSKRIVNINGER

Af- og nedskrivninger af materielle aktiver består af regnskabsårets af- og nedskrivninger og af gevinster og tab ved salg af materielle aktiver.

ANDRE FINANSIELLE INDTÆGTER

Andre finansielle indtægter består af transaktioner i fremmed valuta.

ANDRE FINANSIELLE OMKOSTNINGER

Andre finansielle omkostninger består af renteomkostninger, herunder netto-

kurstab vedrørende transaktioner i fremmed valuta samt renteomkostninger i øvrigt.

SKAT

Årets skat, der består af årets aktuelle skat og ændring af udskudt skat, indregnes i resultatopgørelsen med den del, der kan henføres til årets resultat, og direkte på egenkapitalen med den del, der kan henføres til posterings direkte på egenkapitalen.

Selskabet er sambeskattet med alle danske tilknyttede virksomheder. Den aktuelle danske selskabsskat fordeles mellem de sambeskattede virksomheder i forhold til disses skattepligtige indkomster (fuld fordeling med refusion vedrørende skattemæssige underskud).

ANVENDT REGNSKABSPRAKSIS

BALANCEN

MATERIELLE AKTIVER

Andre anlæg måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger. Kostprisen omfatter anskaffelsesprisen.

Afskrivningsgrundlaget er kostpris med fradrag af forventet restværdi efter afsluttet brugstid. Der foretages lineære afskrivninger baseret på følgende vurdering af aktivernes forventede brugstider:

Andre anlæg, driftsmateriel og inventar 3-7 år

Forventede brugstider og restværdier revurderes årligt.

Materielle aktiver nedskrives til genindvindingsværdi, hvis denne er lavere end den regnskabsmæssige værdi.

VAREBEHOLDNINGER

Varebeholdninger måles til kostpris, opgjort efter nettorealiseringsværdi, hvis denne er lavere. Kostprisen omfatter anskaffelsesprisen med tillæg af hjemtagelsesomkostninger.

Finansieringsomkostninger indregnes ikke i kostprisen.

Nettorealiseringsværdi for varebeholdninger opgøres som forventet salgspris med fradrag af færdiggørelsesomkostninger og omkostninger, der skal afholdes for at effektuere salget.

TILGODEHAVENDER

Tilgodehavender måles til amortiseret kostpris, der sædvanligvis svarer til nominal værdi, med fradrag af nedskrivninger til imødegåelse af forventede tab.

UDSKUDT SKAT

Udskudt skat indregnes af alle midlertidige forskelle mellem regnskabsmæssige og skattemæssige værdier af aktiver og forpligtelser, hvor den skattemæssige værdi af aktiverne opgøres med udgangspunkt i den planlagte anvendelse af det enkelte aktiv.

Udskudte skatteaktiver indregnes i balancen med den værdi, aktivet forventes at kunne realiseres til, enten ved modregning i udskudte skatteforpligtelser eller som nettoskatteaktiver.

PERIODEAFGRÆNSNINGSPOSTER

Periodeafgrænsningsposter indregnet under aktiver omfatter afholdte omkostninger, der vedrører efterfølgende regnskabsår. Periodeafgrænsningsposter måles til kostpris.

LIKVIDE BEHOLDNINGER

Likvide beholdninger omfatter bankindeståender.

ANVENDT REGNSKABSPRAKSIS

ANDRE FINANSIELLE FORPLIGTELSE

Andre finansielle forpligtelser måles til amortiseret kostpris, der sædvanligvis svarer til nominel værdi.

MODTAGNE FORUDBETALINGER FRA KUNDER

Modtagne forudbetalinger fra kunder omfatter beløb, der er modtaget fra kunder forud for leveringstidspunktet.

SKYLDIG OG TILGODEHAVENDE SKAT

Aktuelle skatteforpligtelser eller tilgodehavende aktuel skat indregnes i balancen opgjort som beregnet skat af årets skattepligtige indkomst, reguleret for betalt acontoskat.

SKYLDIG OG TILGODEHAVENDE SAMBESKATNINGSBIDRAG

Aktuelle skyldige sambeskatningsbidrag eller tilgodehavende sambeskatningsbidrag indregnes i balancen opgjort som beregnet skat af årets skattepligtige indkomst, reguleret for betalt acontoskat. Ved skattemæssige underskud indregnes kun tilgodehavende sambeskatningsbidrag, hvis underskuddet forventes udnyttet i sambeskatningen.

PENGESTRØMSOPGØRELSEN

Pengestrømsopgørelsen viser pengestrømme vedrørende drift, investeringer og finansiering samt likviderne ved årets begyndelse og slutning. Pengestrømme vedrørende driftsaktiviteter præsenteres efter den indirekte metode og opgøres som driftsresultatet reguleret for ikke-kontante driftsposter, ændring i driftskapital samt betalte finansielle indtægter, finansielle omkostninger og selskabsskat.

Pengestrømme vedrørende investeringsaktiviteter omfatter betalinger i forbindelse med køb og salg af finansielle anlægsaktiver samt køb, udvikling, forbedring og salg mv. af materielle aktiver.

Pengestrømme vedrørende finansieringsaktiviteter omfatter ændringer i størrelse eller sammensætning af virksomhedskapitalen og de omkostninger, der er forbundet hermed, samt optagelse af lån, afdrag på rentebærende gæld, herunder leasingforpligtelser, køb af egne aktier og betaling af udbytte. Likvider omfatter likvide beholdninger med fradrag af kortfristet bankgæld.