

# HALVÅRSRAPPORT

1. OKTOBER 2022 - 31. MARTS 2023



Scandinavian Medical Solutions A/S  
Gasværksvej 48,1, 9000 Aalborg  
CVR-nr. 39901749

Scandinavian Medical Solutions tilbyder hospitaler og klinikker verden over et tilgængeligt, pålideligt og bæredygtigt økosystem for handel med scanning-sudstyr og skaber dermed grundlag for en cirkulær økonomi, hvor eksisterende materiel får nyt liv.

# INDHOLDSFORTEGNELSE

VIRKSOMHEDSOPLYSNINGER	3
OM SCANDINAVIN MEDICAL SOLUTIONS	4
BERETNING FRA CEO & GRUNDLÆGGER - 1. HALVÅR I HOVEDTRÆK	5
STÆRKERE RELATIONER SKABER STÆRKERE RESULTATER	7
FINANSIELLE HIGHLIGHT H1 2022/23	8
H1 2022/23 SET FRA ORGANISATIONENS TRE BEN	11
FORVENTNINGER TIL 2022/23	14
ESG EN INTREGRERET DEL AF SCANDINAVIAN MEDICAL SOLUTIONS	15
LEDELSESPÅTEGNING	16
RESULTATOPGØRELSE	17
BALANCE	18
EGENKAPITALSOPGØRELSE	20
PENGESTRØMSOPGØRELSE	21
NOTER	22

# VIRKSOMHEDSOPLYSNINGER

## Virksomhed

Scandinavian Medical Solutions A/S  
Gasværksvej 48, 1. 9000 Aalborg  
CVR-nr.: 39901749  
Hjemsted: Aalborg  
Regnskab for perioden: 01.10.2022 - 31.03.2023

## Direktion

Jens Krohn, adm. direktør  
Jens Hvid Paulsen, direktør

## Bestyrelse

Mille Tram Lux, bestyrelsesformand  
Anne Kaptain, næstformand  
Morten Rasmussen, bestyrelsesmedlem  
Jakob Have, bestyrelsesmedlem

## Certified Adviser

NCEF A/S  
Kongevejen 135, 2840 Holte  
CVR-nr.: 31933048

## Finanskalender

16. maj 2023  
20. november 2023  
8. december 2023

Halvårsrapport 2022/23  
Årsrapport 2022/23  
Generalforsamling 2023



### SCANDINAVIAN MEDICAL SOLUTIONS' MISSION

SMS blev stiftet i 2018 med et ønske om at facilitere bedre adgang til omkostningseffektivt billeddiagnostisk udstyr af højeste kvalitet – det gælder brugt udstyr, reservedele til levetidsforlængelse samt udlejningssløsninger.

Helt konkret kan SMS med sin forretning bidrage til:

- at sundhedsorganisationer kan levere mere omkostningseffektive ydelser.
- at sundhedsorganisationer har forbedrede muligheder for at tilbyde patienter adgang til diagnosticering og efterfølgende behandling.
- at levetiden for brugt billeddiagnostisk udstyr forlænges.

## OM SCANDINAVIAN MEDICAL SOLUTIONS

Efterspørgslen efter brugt medicinsk – og billeddiagnostik udstyr i lav – og mellemindekomstlande forventes i de kommende år at stige stødt. En ny rapport udgivet i januar 2023, vedrørende markedet for brugt billeddiagnostisk udstyr, indikerer, at det globale marked for brugt medicinsk udstyr – heriblandt billeddiagnostik – vil vokse med en årlige gennemsnitlige vækstrate på 11,76 % hen over de næste fem år.

Scandinavian Medical Solutions ("SMS" eller "Selskabet") bidrager til at skabe lettere adgang til billeddiagnostisk udstyr af en stadig høj kvalitet til lavere priser, så sundhedsvæsenet overalt i verden gives forbedrede muligheder for at tilbyde flere patienter adgang til diagnosticering og efterfølgende behandling.

SMS kvalitetstester og inspicerer systemerne, og sikrer sig således at udstyret er fuldt funktionsdygtigt inden afsendelse, så hospitaler og klinikker har velfungerende udstyr til rådighed i mange år. SMS tilbyder et pålideligt og bæredygtigt økosystem for handel med scanningssystemer, hvor eksisterende materiel får nyt liv. Gennem de seneste år har SMS derudover udvidet forretningen, så den også rummer After Sales Service & Parts samt Rental Solutions (udlejning) – hvilket styrker SMS' muligheder for at levere omkostningseffektive sundhedsydelser.

# BERETNING FRA CEO & GRUNDLÆGGER

## 1. HALVÅR I HOVEDTRÆK

Første halvår af regnskabsåret 2022/23 er veloverstået – og Scandinavian Medical Solutions er kommet særdeles godt fra start med regnskabsåret, hvilket tilskrives en fortsat succesfuld implementering af Selskabets vækstplan. Selskabet har allerede to gange i år – marts og maj 2023 - opjusteret forventningerne til guidance for både omsætning og EBITDA i indeværende regnskabsår. Opjusteringen skyldes en fortsat stigende efterspørgsel på brugt high-end billediagnostisk udstyr samt en positiv udvikling af forretningsområderne, After Sales Services & Parts samt Rental Solutions. Opjusteringen er selvklaart utrolig glædelig, og det næste halve år vil hele teamet i organisationen arbejde dedikeret for at nå disse forventninger.

Ledelsen i SMS er tilfredse med resultatet for H1 2022/23, hvor der er kommet en række flotte handler ind. De gode takter er fortsat ind i april og maj måned, men vi kan se, at dele af vores produktsortiment udviser begyndende højere liggetider på varelageret. Dette forhold, sammenholdt med den generelle fortsatte geopolitiske usikkerhed, samt det høje inflations- og renteniveau gør, at vi forventer en lavere omsætning og indtjening i andet halvår relativt til første halvår.

Der er i H1 2022/23 investeret DKK 24,6 mio. i udvidelse af udlejningsflåden, dog er ikke hele udlejningsflåden lejet ud. Vi arbejder hårdt herpå, og hvis vi lykkes hermed i de kommende måneder, vil det bidrage positivt relativt til vores forventninger til resten af regnskabsåret.

Infrastrukturen er på plads internt både på lager og kontor, hvilket blandt andet betyder, at vores engagerede medarbejdere formår at holde momentum og imødekomme efterspørgslen fra både eksisterende og nye kundesegmenter. Hen over sidste regnskabsår fik hele holdet bag SMS etableret et solidt fundament og udgangspunkt for den videre vækst – og vi kan se, at det hårde arbejde bærer frugt.

### Ledelsen forventer et marked i fortsat vækst

Både ledelsen og bestyrelsen er overbeviste om, at vækst- og indtjeningspotentialet inden for dette unikke marked fortsat er meget stort, og Selskabet har en klar forventning om at vokse yderligere i de kommende år. At vækstpotentialet er stort, indikeres blandt andet i en fyldestgørende rapport udgivet tilbage i januar 2023. Indsamlet data, inklusive makroøkonomiske faktorer, tydeliggør, at markedet for brugt billediagnostisk udstyr stadig er stigende – med en forventeligt global vækstrate (læs: CAGR)<sup>1</sup> på hele 11,76 % frem til 2027.

I rapporten bliver behovet for billediagnostisk udstyr tydeliggjort. Det billeddannende udstyr kan løse mellem 70 – 80 % af alle diagnostiske problematikker, men op mod 2/3 af verdens befolkning har ingen adgang til denne type behandling. Behovet er tydeligt – og særligt det brugte udstyr forventes at have stor betydning fremadrettet – det er langt billigere end fabriksnyt udstyr, mens kvaliteten stadig er høj og kan sikre stabilt scanningskapacitet i mange år fremover.

**JENS KROHN**  
CEO

//

*Vi har nu en styrke og størrelse i branchen for brugt billeddiagnostisk udstyr, som kun ganske få på det europæiske marked kan matche. Det giver os helt unikke muligheder for vækst og positionering som foretrukken partner.*

*Vi går gerne den ekstra mil – det skaber glade kunder, som vender tilbage gang på gang.*

//

**JENS KROHN**  
CEO



## STÆRKERE RELATIONER SKABER STÆRKERE RESULTATER

I første halvår af 2022/23 har vi arbejdet på at komme endnu tættere på vores kunder. Scandinavian Medical Solutions har blandt andet skruet op for messeaktivitet efter et par år præget af aflysninger af messer grundet COVID-19 nedlukninger på globalt plan. SMS har været repræsenteret på messer i både USA og Europa samt på nye markeder med stort potentiale. Store handler med tætte samarbejdspartnere er blevet indgået – heriblandt købet af en Siemens Magnetom Sola 1.5T MRI-scanner til udvidelse af udlejningsflåden.

Vi tror på, at stærke relationer skaber stærke resultater. En tankegang, som har hersket siden SMS tilbage i 2018, blev en realitet. Vores salgsspecialister insisterer på at forstå kundernes specifikke behov og krav – for kun på den måde kan vi source scanningsløsninger, der skaber værdi på den lange bane – og sikrer at SMS kan rykke hurtigt, når det kræves. SMS' fokus og målsætning er fortsat at finde kundeorienterede løsninger med fokus på unikke krav og behov – det er en tilgang, der sikrer, at kunderne kommer igen, når nye behov opstår. SMS er kendt for at gå den ekstra mil for at få et projekt i hus.

Ydermere har SMS et fortsat fokus på at sikre udviklingen af igangsatte forretningsområder – forretningen skal langtidssikres, hvorfor det er essentielt at kigge ind i udvikling og videreudvikling af forretningens strategier, der kan sikre den kontinuerlige vækst. Ekstraomkostninger til blandt andet shipping- og driftsomkostninger absorberes i prissætningen på både indkøb og salg.

SMS' kundeorienterede tilgang til salg af brugt billeddiagnostisk udstyr sætter selvklar store krav til Selskabets indkøbere. Adgang til høj kvalitetsprodukter og høj kvalitetssikring er helt essentielt. SMS har stærke referencer og samarbejder med flere af branchens store OEM'er – inklusive Siemens Healthineers samt Canon Medical Systems.

SMS screener løbende tilgængeligheden af systemer og fremtidige udbud. Med løbende dialog til leverandører kan SMS' indkøbere skabe overblik over fremtidige udskiftninger og projekter. SMS har i H1 2022/23 arbejdet på at udvide sine indkøbskanaler yderligere med tilknytningen af en ekstern sydeuropæisk indkøber. Derudover forventes endnu en stilling i indkøbsafdelingen at blive besat i H2 2022/23.



# FINANSIELLE HIGHLIGHTS

## H1 2022/23

Scandinavian Medical Solutions har allerede to gange i år – marts og maj 2023 - opjusteret forventningerne til guidance for både omsætning og EBITDA i indeværende regnskabsår. Selskabet forventer nu en omsætning på DKK 150 – 165 mio. (oprindelig DKK 125 – 140 mio.), mens EBITDA forventes at udgøre DKK 18,5 – 20,5 mio. (oprindelig DKK 15 – 17 mio.).

### OMSÆTNING

Scandinavian Medical Solutions realiserer i H1 2022/23 en vækst i omsætningen på 85,14 % sammenlignet med samme periode sidste regnskabsår.

Væksten drives især af Selskabets hovedforretning - køb og salg af brugt høj-kvalitets billeddiagnostisk udstyr. Samtidig vokster Selskabets øvrige forretningsområder – Parts & After Sales samt Rental Solutions – også hurtigere end først kalkuleret. Den solide vækst i hovedforretningen skyldes et marked i fortsat vækst blandt andet i udviklingslande, samt salg til nye kunder og et betydeligt mersalg hos eksisterende kunder.

### EBITDA

Driftsresultatet før renter, skat og afskrivninger (EBITDA) for H1 2022/23 udgør DKK 14,4 mio. Hvilket betyder, at Scandinavian Medical Solutions har formået at fordoble EBITDA-resultatet for H1 2022/23 mod H1 2021/22, hvor resultatet landede på DKK 5,8 mio. svarende til en stigning på 146 %.

### EBIT & EBT

Resultat før finansielle omkostninger (EBIT) for H1 2022/23 ligger på DKK 12,7 mio. mod DKK 5,8 mio. for samme periode 2021/22 – svarende til en vækst på 117 %.

Resultatet før skat (EBT) er øget fra DKK 5,8 mio. i første halvår 2021/22 til DKK 12,2 mio. i første halvår 2022/23. Det svarer til en vækst i forhold til samme periode sidste år på 109 % og en EBT- margin på 12,6 %.

### HOVEDTAL SAMMENLIGNET MED FØRSTE HALVÅR 2021/22

Resultaterne for H1 2022/23 bekræfter, at forretningsmodellen er velfungerende, hvor fokus er rettet mod betjening af såvel eksisterende som nye kunder med gode fleksible vilkår og med et fokus på langsigtede og gentagne samarbejder samt fornuftigt finansiering af investeringer (heriblandt udvidelsen af udlejningsflåden). En del af investeringerne er efterfølgende finansieret via sale and lease back aftaler. Alt sammen elementer, der medfører en fornuftig driftsøkonomi og en god balance.

Ledelsen og bestyrelsen betragter resultatet for H1 2022/23 som tilfredsstillende.

DKK	H1 2022/23	H1 2021/22	2021/22
Nettoomsætning	96.240	51.983	110.530
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)	14.433	5.848	15.350
Driftsresultat (EBIT)	12.682	5.844	14.741
Resultat før skat (EBT)	12.169	5.832	14.712
Årets resultat	9.484	4.549	11.373
Omsætningsvækst %	85,14 %	25,69 %	54,29 %
EBITDA %	15,00 %	11,25 %	13,89 %



# HOVED - OG NØGLETAL FOR REGNSKABSÅRET 2022/23

DKK	H1 2022/23	H1 2021/22	2021/22
Nettoomsætning	96.240	51.983	110.530
Driftsresultat før afskrivninger (EBITDA)	14.433	5.848	15.350
Driftsresultat (EBIT)	12.682	5.844	14.741
Resultat før skat (EBT)	12.169	5.832	14.712
Årets resultat	9.484	4.549	11.373
Balancesum	121.884	89.259	106.125
Investering i materielle anlægsaktiver	14.655	729	13.757
Likvide beholdninger	1.704	51.750	27.763
Egenkapital	71.711	55.362	62.186
Gennemsnitlig antal udestående aktier (i 1.000 stk.)	27.285	26.189	26.708
Ultimo antal udestående aktier (i 1.000 stk.)	27.317	27.250	27.250
Resultat pr. aktie (DKK)	0,35	0,17	0,43
Overskudsgrad (%)	13,18 %	11,24 %	13,34 %
Soliditetsgrad (%)	58,84 %	62,02 %	58,60 %
Omsætningsvækst (%)	85,14 %	25,69 %	54,29 %
EBITDA (%)	15,00 %	11,25 %	13,89 %

Hoved- og nøgletal er defineret og beregnet i overensstemmelse med Finansforeningens gældende version af "Anbefalinger & Nøgletal".

#### Resultat pr. aktie DKK

Årets resultat / Gns. antal aktier

#### Overskudsgrad (%)

Driftsresultat \* 100 / Nettoomsætning

#### Soliditetsgrad (%)

Egenkapital \* 100 / Balancesum

#### Omsætningsvækst (%)

Omsætningsvækst DKK \* 100 / Omsætning året før

#### EBITDA (%)

EBITDA \* 100 / Omsætning



*Vi er særdeles stolte af den vækst, som Selskabet har leveret siden notering på Nasdaq First North Growth Market Danmark tilbage i november 2021.*

*I virksomhedsbeskrivelsen fremlagde vi dengang en række målsætninger for både tilgang af nye medarbejdere samt vores videre vækst – og vi har virkelig leveret. Vi har nu mere end 18 fuldtidsmedarbejdere tilknyttet – og sammen bibringer de til den videre økonomiske vækst.*

**PERNILLE MAYNTZHUSEN PURKÆR**  
CFO

# H1 2022/23 SYSTEMSALG

## Systemsalg - nye sælgere præsterer!

Første halvår af dette regnskabsår har været travlt, udviklende og givtigt for holdet i systemsalg, som nu består af i alt fire dedikerede sælgere inklusive Selskabets CEO. I afdelingen forventes der at blive oprettet et talentprogram i løbet af H2 2022/23 – målet er hér at udvikle fremtidens specialister på mindre modalitet såsom ultralyd, mammografi og røntgenudstyr. Et sådant program skal ruste salgsorganisationen til den fremtidige vækst, og det anses som essentielt at få engagerede talenter med på holdet, som kan være med til at drive forretningen fremadrettet.

Der er i første halvår sikret handler af en bred vifte af forskellige modaliteter i systemsalg, hvor specielt mobile trailerløsninger og MRI-scannere har været særligt populære. Dette er blevet tydeliggjort i Selskabets investornyheder fra H1 2022/23. Sælgerne arbejder dybere i de eksisterende markeder – heriblandt USA, men de har også udforsket nye forretningsmuligheder grundet øget interesse fra potentielle asiatiske samt øst- og sydeuropæiske kunder. Internt har SMS stærke indkøbskanaler, der muliggør yderligere spot-sourcing af de systemer, som kunder forespørger.

H2 2022/23 ser på nuværende tidspunkt særdeles spændende ud. SMS' systemsalg vil over den kommende tid deltage i messer på nye markeder. I takt med at salgsorganisationen vokser – og ser en større salgsvolumen – vil der i det kommende halvår arbejdes intensivt med nyt kvalitetssikringssystem, som forventes at kunne minimere fejl og samtidig styrke samarbejdet med leverandører.



“

*SMS' nye talentprogram er et vigtigt led i etableringen af en pulje bestående af stærke og kompetente medarbejdere, og målet er kontinuerligt at kunne sikre den rette arbejdskraft på det rette sted og på det rigtige tidspunkt – nye produktspecialister er nødvendige, så vi fremadrettet også har specialister på produktmodaliteter, som vi indtil nu ikke har haft i fokus.*

”

**PATRICK REMON GAMMELHOLM**  
Head of Sales

# H1 2022/23

## AFTER SALES & PARTS

### After Sales & Parts – en selvstændig organisme

Da SMS i november 2022 offentliggjorde årsrapporten for 2021/22, kunne After Sales & Parts glædeligt melde om fine takter og et tilfredsstillende etableringssår. I H1 2022/23 fortsætter denne trend. Teamet er blevet udvidet med medarbejdere på både lager og kontor, hvilket bærer frugt.

Afdelingen er blevet mere agil og kan på bedst mulig vis imødekomme kundeforespørgsler hurtigt og effektivt. Organisationen i og omkring After Sales & Parts er et selvstændigt forretningsområde, som også bidrager til at styrke forretningen som helhed.

I den kommende tid vil særligt tre punkter være i fokus – disse inkluderer udarbejdelse af strategi for de kommende tre til fem år, procedurer og dokumentation samt yderligere udvidelse af Parts organisationen.

After Sales & Parts har i H1 2022/23 haft glæden af at offentliggøre flere investornyheder vedrørende Parts ordrer. Ved disse nyheder var der tale om ordrer inden for omsætningsintervallet DKK 2,0 mio. til DKK 3,5 mio. Handlerne blev indgået med flergangskunder, hvilket støtter op om afdelingens målsætning om at kunne støtte Selskabets kunder bedst muligt i systemernes livscyklus.



*SMS' After Sales & Parts afdeling kan nu levere skræddersyede reservedelsløsninger og bidrage til levetidsforlængelse af systemer tidligere solgt af SMS. På den måde fungerer vi hér i afdelingen som en forlænget arm. Det giver utroligt god mening, at SMS kan tilbyde kunder nødvendige systemkomponenter.*



**TROELS ANKER VAD**  
Head of Aftersales

# H1 2022/23

## RENTAL SOLUTIONS

### Rental Solutions – udvidelser af produktporteføljen

Mere end et år er gået siden Scandinavian Medical Solutions' nyeste forretningsinitiativ, Rental Solutions (udlejning), så lyset. I første halvår af 2022/23 har afdelingen haft fokus på at udvide produktporteføljen yderligere – og den rummer således nu både CT - og MRI-løsninger.

I starten af regnskabsåret indgik SMS aftale med Siemens Healthineers om købet af hele to high-end MRI-løsninger, som rummer den nyeste teknologi. Begge løsninger forventes at ankomme til SMS' hovedkontor i Aalborg i H2 2022/23. Disse investeringer skal blandt andet sikre, at SMS i de kommende år har en lang række forskellige løsninger tilgængelige til udlejning – ledelsen er opmærksomme på, at udlejningsflåden skal rumme løsninger til både kort- og langtidsudlejning, hvilket kræver en differentieret flåde.

SMS har siden Selskabets etablering i 2018 været kendt som reseller af brugt billeddiagnostisk udstyr, men med stærke samarbejder, gode udlejningsaftaler og øget synlighed oplever afdelingen, at flere udviser interesse for SMS' udlejningsløsninger. Afdelingen har fået tilføjet værdifuld viden fra en ny kernemedarbejder, som i februar 2023 tiltrådte en nyoprettet stilling som Head of Project Operation. Vores nyansatte profil har mere end 20 års dybdegående branchekendskab, og han har i mange år arbejdet som både CT – og MRI-ingeniør samt som projektleder på projekter overalt i Europa. Udstyret med en endnu bredere viden om både systemer og modular – og trailerløsninger, kan SMS nå endnu bredere og dybere ud i markedet og imødekomme udlejningskundernes behov og krav bedre i fremtiden.



“*Fleksible udlejningsløsninger forventes at blive en integreret del af mange hospitalers drift fremadrettet. Hospitaler og sundhedsorganisationer er afhængige af stabil scanningskapacitet – året rundt - for at minimere ventetider på livsvigtige scanninger. Vores fleksible diagnostiske løsninger kan bidrage til i kortere eller længere perioder at forhøje scanningskapaciteten hos hospitaler og klinikker overalt i Europa. I SMS vil vi i det næste halvår af 2022/23 arbejde på at udvide vores samarbejdsaftaler yderligere.*”

JENS PAULSEN  
CPO & PARTNER

## FORVENTNINGER TIL 2022/23

Scandinavian Medical Solutions har allerede to gange i år – marts og maj 2023 – opjusteret forventningerne til guidance for både omsætning og EBITDA i indeværende regnskabsår. Selskabet forventer nu en omsætning på DKK 150 – 165 mio. (oprindelig DKK 125 – 140 mio.), mens EBITDA forventes at udgøre DKK 18,5 – 20,5 mio. (oprindelig DKK 15 – 17 mio.).

Ledelsen i Selskabet er tilfredse med resultatet for H1 2022/23, hvor der er kommet en række flotte handler ind. De gode takter er fortsat ind i april og maj måned, men vi kan se, at dele af vores produktsortiment udviser begyndende højere liggetider på varelageret. Dette forhold, sammenholdt med den generelle fortsatte geopolitiske usikkerhed, samt det høje inflations- og renteniveau gør, at vi forventer en lavere omsætning og indtjening i andet halvår relativt til første halvår.

Der er i H1 2022/23 investeret DKK 24,6 mio. i udvidelse af udlejningsflåden, men en ikke uvæsentlig del af udlejningsflåden er fortsat ikke lejet ud. Vi arbejder hårdt herpå, og hvis vi lykkes hermed i de kommende måneder, vil det bidrage relativt positivt til vores forventninger til resten af regnskabsåret. SMS vil hen over de næste seks måneder arbejde dedikeret på at nå bredere og dybere ud i markedet for billeddiagnostisk udstyr – det gør sig gældende for forretningens tre overordnede ben: systemsalg, udlejning og reservedele. Forretningen skal langtidssikres, hvorfor det er essentielt at kigge ind i udvikling og videreudvikling af forretningens strategier, der kan sikre den kontinuerlige vækst.

### Begivenheder indtruffet efter balancedagen

Der er ikke efter balancedagen indtruffet forhold, som har væsentlig indflydelse på bedømmelsen af halvårsrapporten for 1. halvår 2022/23.



# ESG EN INTEGRERET DEL AF SCANDINAVIAN MEDICAL SOLUTIONS

Med udgangspunkt i et stærkt resultat for H1 2022/23 går SMS ind i H2 2022/23 med en forventning om at kunne fortsætte sin væksttrend. Ledelsen ser på halvårets resultater med stor stolthed. Store handler blev indgået tidligt i halvåret, og disse har haft stor betydning for halvårets fine resultater. Ledelsen og bestyrelsen kigger med stor forventning ind i et særdeles spændende marked, hvor der er gode muligheder for, at SMS kan eksekvere på sine målsætninger om fremtidig vækst.

## En samfundsansvarlig vækststrategi

Scandinavian Medical Solutions har et fortsat fokus på at understøtte vækstplanen og styrke dets kerneydelser, men med sæsonudsving er forventningerne til H2 2022/23 lavere end til det just overståede halvår. Ydermere vil SMS hen over de næste seks måneders arbejde dedikeret på at nå bredere og dybere ud i markedet for billeddiagnostisk udstyr – det gør sig gældende for forretningens tre overordnede ben: systemsalg, udlejning og reservedele. Forretningen skal langtidssikres, hvorfor det er essentielt at kigge ind i udvikling og videreudvikling af forretningens strategier, der kan sikre den kontinuerlige vækst.

SMS har som målsætning, at sundhedsorganisationer fra lande verden over skal kunne tilbyde bedre adgang til diagnosticering og behandling – og det er i den forbindelse vigtigt, at vi bidrager til et ansvarligt forbrug. At være på en vækstrejse er en levende og vedvarende proces – det samme gør sig gældende for vores ESG-rejse. Vi ønsker at skabe resultater, der er relevante.

Vi har en klar ambition om at være en aktiv nøglespiller, når det kommer til at opbygge en bæredygtig fremtid – og vi ønsker selvklart også at skabe langsigtet værdi for vores aktionærer. Scandinavian Medical Solutions skal ikke blot være en del af den grønne omstilling, men også være næstekærlig og bidrage til fællesskabet.

I årsrapporten for 2021/22 offentliggjorde SMS tre målbare målsætninger, som Selskabet på årlig basis har forpligtiget sig til at rapportere om, hvilket inkluderer rapportering om genanvendelse af helium og systemkomponenter samt offentliggørelse af antal og fordelingen af solgte systemer til kunder i udviklingslande på årlig basis. I SMS har vi et ønske om at tydeliggøre, hvordan vi arbejder på at sikre et ansvarligt forbrug med fokus på genanvendelse af både ressourcer og komponenter – og vi ser frem til at offentliggøre konkrete tal for regnskabsårets 2022/23, når vi i november 2023 fremlægger vores årsrapport.

Dette er en frivillig redegørelse.



## MINDRE ULIGHED - SUNDHED & TRIVSEL

Med sin kerneforretning letter SMS adgangen til billigt, brugt udstyr af høj kvalitet for hospitaler, hvis budgetter og evne til at anskaffe og/eller udskifte eksisterende udstyr ikke mulliggør investeringer i nyt.

## ANSVARLIGT FORBRUG

SMS går ind for at genanvende komponenter fra indkøbte ikke-funktionelle systemer. Med oprettelsen af Parts & After Sales afdelingen i SMS er dette blevet muligt.

Scandinavian Medical Solutions har en klar målsætning om at genanvende så meget helium, som det er muligt.

# LEDELSESPÅTEGNING

**Ledelsen har dags dato behandlet og godkendt halvårsrapporten for perioden 01.10.2022 - 31.03.2023 for Scandinavian Medical Solutions A/S.**

Halvårsrapporten er fremlagt i overensstemmelse med årsregnskabsloven samt yderligere oplysningskrav for selskaber optaget til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark.

Det er vores opfattelse, at perioderapporten giver et retvisende billede af Selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 31.03.2023 samt af resultatet af Selskabets aktiviteter og pengestrømme for perioden 01.10.2022 - 31.03.2023.

Det er endvidere vores opfattelse, at ledelsesberetningen indeholder en retvisende redegørelse af de forhold, beretningen omhandler.

Aalborg, den 16.05.2023

## Direktionen

**JENS KROHN**  
Adm. direktør

**JENS HVID PAULSEN**  
Direktør

## Bestyrelsen

**MILLE TRAM LUX**  
Bestyrelsesformand

**ANNE KAPTAIN**  
Næstformand

**MORTEN RASMUSSEN**  
Bestyrelsesmedlem

**JAKOB HAVE**  
Bestyrelsesmedlem





# RESULTATOPGØRELSE FOR HALVÅRET 2022/23

DKK	NOTE	H1 2022/23	H1 2021/22	2021/22
Nettoomsætning		96.239.787	51.983.156	110.529.908
Vareforbrug		-69.283.587	-39.424.569	-80.383.274
Andre eksterne omkostninger		-5.942.675	-3.349.387	-7.466.817
<b>Bruttoresultat</b>		<b>21.013.525</b>	<b>9.209.200</b>	<b>22.679.817</b>
Personaleomkostninger	1	-6.580.470	-3.361.654	-7.329.321
<b>Resultat før afskrivninger og særlige poster</b>		<b>14.433.055</b>	<b>5.847.546</b>	<b>15.350.496</b>
Af- og nedskrivninger		-1.750.589	-3.133	-609.489
<b>Driftsresultat</b>		<b>12.682.466</b>	<b>5.844.413</b>	<b>14.741.007</b>
Andre finansielle indtægter		816.843	325.739	224.477
Andre finansielle omkostninger		-1.330.203	-338.128	-253.848
<b>Resultat før skat</b>		<b>12.169.106</b>	<b>5.832.021</b>	<b>14.711.636</b>
Skat af årets resultat	2	-2.684.638	-1.283.045	-3.338.892
<b>Årets resultat</b>		<b>9.484.468</b>	<b>4.548.976</b>	<b>11.372.744</b>
<b>Forslag til resultatdisponering</b>				
Overført resultat		9.484.468	4.548.976	11.372.774
<b>Resultatdisponering</b>		<b>9.484.468</b>	<b>4.548.976</b>	<b>11.372.744</b>

## BALANCE PR. 31.03.2023

AKTIVER DKK	NOTE	H1 2022/23	H1 2021/22	2021/22
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar		410.981	0	325.977
Indretning af lejede lokaler		994.466	725.396	936.033
Udlejningsaktiver		25.405.266	0	11.885.534
Aktiver under udførsel		8.254.000	0	0
<b>Materielle aktiver</b>	3	<b>35.064.713</b>	<b>725.396</b>	<b>13.147.544</b>
Deposita		595.073	297.301	308.175
<b>Finansielle aktiver</b>		<b>595.073</b>	<b>297.301</b>	<b>308.175</b>
<b>Anlægsaktiver</b>		<b>35.659.786</b>	<b>1.022.697</b>	<b>13.455.719</b>
Fremstillede varer og handelsvarer		64.921.510	29.191.112	51.546.407
Forudbetalinger for varer		4.774.645	2.868.080	4.629.932
<b>Varebeholdninger</b>		<b>69.696.155</b>	<b>32.059.192</b>	<b>56.176.339</b>
Tilgodehavender fra salg og tjenesteydelser		14.172.734	2.623.378	6.932.225
Udskudt skat		0	6.726	96.188
Andre tilgodehavender		241.475	1.503.874	1.488.576
Periodeafgrænsningsposter		409.617	293.660	213.215
<b>Tilgodehavender</b>		<b>14.823.826</b>	<b>4.427.638</b>	<b>8.730.204</b>
<b>Likvide beholdninger</b>		<b>1.704.466</b>	<b>51.749.967</b>	<b>27.763.214</b>
<b>Omsætningsaktiver</b>		<b>86.224.447</b>	<b>88.236.797</b>	<b>92.669.757</b>
<b>AKTIVER</b>		<b>121.884.233</b>	<b>89.259.494</b>	<b>106.125.476</b>

## BALANCE PR. 31.03.2023

PASSIVER DKK	NOTE	H1 2022/23	H1 2021/22	2021/22
Virksomhedskapital		1.092.667	1.090.000	1.090.000
Overkurs ved emission		0	0	0
Overført overskud eller underskud		70.618.756	54.271.821	61.095.589
<b>Egenkapital</b>	<b>4</b>	<b>71.711.423</b>	<b>55.361.821</b>	<b>62.185.589</b>
Hensættelse til udskudt skat		960.025	0	0
Andre hensættelser		641.276	0	337.282
<b>Hensatte forpligtelser</b>		<b>1.601.301</b>	<b>0</b>	<b>337.282</b>
Leasinggæld		8.271.726	0	0
Skyldige sambeskatningsbidrag		0	0	3.271.398
<b>Langfristede gældsforpligtelser</b>	<b>5</b>	<b>8.271.726</b>	<b>0</b>	<b>3.271.938</b>
Leasinggæld		1.730.539	0	0
Bankgæld		195.239	0	105.558
Modtagne forudbetalinger fra kunder		16.455.383	17.512.115	11.832.988
Leverandører af varer og tjenesteydelser		16.778.691	12.040.921	25.360.222
Skyldige sambeskatningsbidrag		3.165.816	3.502.166	2.383.118
Skyldig selskabsskat		1.628.425	0	0
Anden gæld		345.690	0	649.321
<b>Kortfristede gældsforpligtelser</b>		<b>40.299.783</b>	<b>33.897.673</b>	<b>40.331.207</b>
<b>Gældsforpligtelser</b>		<b>50.172.810</b>	<b>33.897.673</b>	<b>43.939.887</b>
<b>PASSIVER</b>		<b>121.884.233</b>	<b>89.259.494</b>	<b>106.125.476</b>
Ikke-indregnede leje- og leasingforpligtelser	6			
Eventual forpligtelser	7			
Pantsætninger og sikkerhedsstillelser	8			

## EGENKAPITALOPGØRELSE FOR HALVÅRET 2022/23

DKK (H1 2022/23)	Virksomhedskapital	Overskud ved emission	Overført overskud eller underskud	I alt
<b>Egenkapital primo 1.oktober 2022</b>	<b>1.090.000</b>	<b>0</b>	<b>61.095.589</b>	<b>62.185.589</b>
Kapitalforhøjelse	2.667	63.999	0	66.666
Overført fra overkurs	0	-38.699	38.699	0
Egenkapitalomkostninger	0	-25.300	0	-25.300
Årets resultat	0	0	9.484.468	9.484.468
<b>Egenkapital ultimo 31. marts 2023</b>	<b>1.092.667</b>	<b>0</b>	<b>70.618.756</b>	<b>71.711.423</b>

Egenkapitalomkostninger består af omkostninger afholdt i forbindelse med kapitalforhøjelser.

DKK (H1 2021/22)	Virksomhedskapital	Overskud ved emission	Overført overskud eller underskud	I alt
<b>Egenkapital primo 1.oktober 2021</b>	<b>850.000</b>	<b>0</b>	<b>23.259.582</b>	<b>24.109.582</b>
Kapitalforhøjelse	240.000	29.760.000	0	30.000.000
Overført fra overkurs	0	-26.463.263	26.463.263	0
Egenkapitalomkostninger	0	-3.296.737	0	-3.296.737
Årets resultat	0	0	11.372.744	11.372.744
<b>Egenkapital ultimo 31. marts 2022</b>	<b>1.090.000</b>	<b>0</b>	<b>61.095.589</b>	<b>62.185.589</b>

Egenkapitalomkostninger består af omkostninger afholdt i forbindelse med kapitalforhøjelser.

# PENGESTRØMSOPGØRELSE FOR HALVÅRET 2022/23

DKK	NOTE	H1 2022/23	H1 2021/22	2021/22
Driftsresultat		12.682.466	5.844.413	14.741.007
Af- og nedskrivninger		1.750.589	3.133	609.489
Ændringer i arbejdskapital		-22.595.523	-5.293.615	-25.734.003
<b>Pengestrømme vedrørende primær drift</b>		<b>-8.162.468</b>	<b>553.931</b>	<b>-10.383.507</b>
Modtagne finansielle indtægter		39.606	325.736	224.477
Betalte finansielle omkostninger		-295.352	-338.128	-246.806
Refunderet/(betalt) skat		-2.488.700	-167.069	-167.069
<b>Pengestrømme vedrørende drift</b>		<b>-10.906.914</b>	<b>374.470</b>	<b>-10.572.905</b>
Ændringer i materielle aktiver	9	-14.654.831	-728.529	-13.757.033
Køb af finansielle aktiver		-286.898	0	-10.874
<b>Pengestrømme vedrørende investeringer</b>		<b>-14.941.729</b>	<b>-728.529</b>	<b>-13.767.907</b>
<b>Frie pengestrømme frembragt af drift og investeringer før finansiering</b>		<b>-25.848.643</b>	<b>-354.059</b>	<b>-24.340.812</b>
Kontant kapitalforhøjelse		66.666	30.000.000	30.000.000
Omkostninger forbundet med ændringer i virksomhedskapitalen		-25.300	-3.296.737	-3.296.737
Afdrag på leasinggæld		-251.471	0	0
<b>Pengestrømme vedrørende finansiering</b>		<b>-210.105</b>	<b>26.703.263</b>	<b>26.703.263</b>
<b>Ændring i likvider</b>		<b>-26.058.748</b>	<b>26.349.204</b>	<b>2.362.451</b>
Likvider primo		27.763.214	25.400.763	25.400.763
<b>Likvider ultimo</b>		<b>1.704.466</b>	<b>51.749.967</b>	<b>27.763.214</b>

# NOTER

## 1. PERSONALEOMKOSTNINGER

DKK	H1 2022/23	H1 2021/22	2021/22
Gager & lønninger	5.774.288	3.026.575	6.440.066
Pensioner	602.671	290.413	787.124
Andre omkostninger til social sikring	86.302	37.415	88.078
Andre personale omkostninger	117.209	7.251	14.052
	<b>6.580.470</b>	<b>3.361.654</b>	<b>7.329.321</b>
Gennemsnitligt antal fuldtidsansatte medarbejdere	18	11	12
Ultimo antal ansatte	20	11	13

## 2. SKAT AF ÅRETS RESULTAT

DKK	H1 2022/23	H1 2021/22	2021/22
Aktuel skat	1.628.425	1.283.045	3.271.398
Regulering af skat tidligere	0	0	156.956
Ændring af udskudt skat	1.056.213	0	-89.462
	<b>2.684.638</b>	<b>1.283.045</b>	<b>3.338.892</b>

# NOTER

## 3. MATERIELLE AKTIVER

	Andre anlæg, drifts- materiel og inventar DKK	Indregning af lejede lokaler DKK	Udlejningsaktiver DKK	Aktiver under udførsel <sup>2</sup> DKK
Kostpris primo	419.869	1.016.204	12.393.432	0
Tilgange	126.001	156.508	16.372.058	8.254.000
Afgange	0	0	1.243.984	0
<b>Kostpris ultimo</b>	<b>545.871</b>	<b>1.172.712</b>	<b>27.521.506</b>	<b>8.254.000</b>
Af- og nedskrivninger primo	93.892	80.171	507.898	0
Årets afskrivninger	40.997	98.075	1.703.714	0
Tilbageførsel af afskrivninger på afhændede aktiver	0	0	95.372	0
<b>Af- og nedskrivninger ultimo</b>	<b>134.889</b>	<b>178.246</b>	<b>2.116.240</b>	<b>0</b>
<b>Regnskabsmæssig værdi ultimo</b>	<b>410.981</b>	<b>994.466</b>	<b>25.405.266</b>	<b>8.254.000</b>
heraf lejede aktiver			10.639.229	

<sup>2</sup>Aktiver under udførsel er udlejningsaktiver på vej ind i udlejningsflåden

## NOTER

### 4. EGNE KAPITALANDELE

Selskabet ejer ikke egne kapitalandele pr. 31-03-2023.

### 5. LANGFRISTEDE GÆLDSFORPLIGTELSE

	31-03-2023 gæld i alt	Afdrag næste år	Restgæld efter 5 år	31-03-2022 gæld i alt
Leasinggæld	10.002.265	1.730.539	654.963	-
Skyldig sambeskatningsbidrag	-	-	-	-
	<b>10.002.265</b>	<b>1.730.539</b>	<b>654.963</b>	-



## NOTER

### 6. IKKE-INDREGNEDE LEJE- OG LEASINGFORPLIGTELSE

Selskabet har indgået leasingaftaler med en gennemsnitlig årlig ydelse på t.DKK 222. Leasingaftalerne har en restløbetid på op til 46 måneder med en samlet restforpligtelse på ca. t.DKK 277.

Selskabet har indgået huslejeforpligtelse med en gennemsnitlig årlig ydelse på t.DKK 1.378. Huslejekontrakten har en restløbetid på op til 50 måneder med en samlet restforpligtelse på t.DKK 2.981.

### 7. EVENTUALFORPLIGTELSE

Selskabet har tidligere indgået i en dansk sambeskatning med J. Krohn Holding ApS. Selskabet hæfter derfor indtil ophør af sambeskatningen, i henhold til selskabsskattelovens regler herom for indkomstskatter mv. for de sambeskattede selskaber og ligeledes for eventuelle forpligtelser til at indeholde kildeskat på renter, royalties og udbytter for de sambeskattede selskaber.

### 8. PANTSÆTNINGER OG SIKKERHEDSSTILLELSE

Til sikkerhed for ramme i pengeinstitut er der deponeret ejerpantebrev nom. t.DKK 1.500. og skadesløsbrev nom. t.DKK 14.000 i varebeholdninger, driftsmidler, tilgodehavender fra salg.

Den regnskabsmæssige værdi af de pantsatte aktiver udgør t.DKK 114.159 pr. 31.03.2023.

### 9. ÆNDRINGER I MATERIELLE AKTIVER

DKK	H1 2022/23	H1 2021/22	2021/22
Investering i materielle aktiver	24.908.567	728.529	13.757.033
Salgssum ifm. sale & leaseback	10.253.736	0	0
	<b>14.654.831</b>	<b>728.529</b>	<b>13.757.033</b>

# ANVENDT REGNSKABSPRAKSIS

## REGNSKABSKLASSE

Halvårsrapporten er aflagt i overensstemmelse med årsregnskabslovens bestemmelser for regnskabsklasse B med tilvalg af enkelte bestemmelser for regnskabsklasse C.

Halvårsregnskabet er aflagt efter samme regnskabspraksis som sidste år.

## GENERELT OM INDREGNING OG MÅLING

Aktiver indregnes i balancen, når det som følge af en tidligere begivenhed er sandsynligt, at fremtidige økonomiske fordele vil tilflyde Selskabets, og aktivets værdi kan måles pålideligt.

Forpligtelser indregnes i balancen, når Selskabet som følge af en tidligere begivenhed har en retlig eller faktisk forpligtelse, og det er sandsynligt, at fremtidige økonomiske fordele vil fragå Selskabets, og forpligtelsens værdi kan måles pålideligt.

Ved første indregning måles aktiver og forpligtelser til kostpris. Måling efter første indregning sker som beskrevet for hver enkelt regnskabspost nedenfor. Ved indregning og måling tages hensyn til forudsigelige risici og tab, der fremkommer, inden halvårsrapporten aflægges, og som be- eller afkræfter forhold, der eksisterede på balancedagen.

I resultatopgørelsen indregnes indtægter, i takt med at de indtjenes, mens omkostninger indregnes med de beløb, der vedrører regnskabsåret.

## OMREGNING AF FREMMED VALUTA

Transaktioner i fremmed valuta omregnes ved første indregning til transaktionsdagens kurs. Tilgodehavender, gældsforpligtelser og andre monetære poster i fremmed valuta, som ikke er afregnet på balancedagen, omregnes til balancedagens valutakurs. Valutakursdifferencer, der opstår mellem transaktionsdagens kurs og kursen på henholdsvis betalingsdagen og balancedagen, indregnes i resultatopgørelsen som finansielle poster. Materielle og immaterielle anlægsaktiver, varebeholdninger og andre ikke-monetære aktiver, der er købt i fremmed valuta, omregnes til historiske kurser.

## RESULTATOPGØRELSEN

### NETTOOMSÆTNING

Nettoomsætning ved salg af handelsvarer og færdigvarer indregnes i resultatopgørelsen, når levering og risikoovergang til køber har fundet sted. Nettoomsætning ved udlejning af anlægsaktiver, indtægtsføres i henhold til lejekontakt fordelt over lejeperioden. Nettoomsætning ved salg af tjenesteydelser indregnes i resultatopgørelsen, i takt med udførelse. Nettoomsætning indregnes eksklusive moms, afgifter og rabatter i forbindelse med salget og måles til dagsværdien af det fastsatte vederlag.

### VAREFORBRUG

Vareforbrug omfatter regnskabsårets vareforbrug målt til kostpris, reguleret for sædvanlige lagernedskrivninger.

# ANVENDT REGNSKABSPRAKSIS

## ANDRE EKSTERNE OMKOSTNINGER

Andre eksterne omkostninger omfatter omkostninger, der vedrører Selskabets primære aktiviteter, herunder lokaleomkostninger, kontorholdsomkostninger, salgsfremmende omkostninger mv.

## PERSONALEOMKOSTNINGER

Personaleomkostninger omfatter løn og gager såvel som omkostninger til social sikring, pensioner o.l. for Selskabets medarbejdere.

## AF – OG NEDSKRIVNINGER

Af- og nedskrivninger af materielle aktiver består af regnskabsårets af- og nedskrivninger og af gevinster og tab ved salg af materielle aktiver.

## ANDRE FINANSIELLE INDTÆGTER

Andre finansielle indtægter består af renteindtægter, herunder nettokursgevinster vedrørende transaktioner i fremmed valuta.

## ANDRE FINANSIELLE OMKOSTNINGER

Andre finansielle omkostninger består af renteomkostninger, herunder nettokurstab vedrørende transaktioner i fremmed valuta samt renteomkostninger i øvrigt.

## SKAT

Årets skat, der består af årets aktuelle skat og ændring af udskudt skat, indregnes i resultatopgørelsen med den del, der kan henføres til årets resultat, og direkte på egenkapitalen med den del, der kan henføres til posteringer direkte på egenkapitalen.

Selskabet har tidligere været sambeskattet med danske tilknyttede virksomheder.

# ANVENDT REGNSKABSPRAKSIS

## BALANCEN

### MATERIELLE ANLÆGSAKTIVER

Materielle anlægsaktiver måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger. Kostprisen omfatter anskaffelsesprisen.

Afskrivningsgrundlaget er kostpris med fradrag af forventet restværdi efter afsluttet brugstid. Der foretages lineære afskrivninger baseret på følgende vurdering af aktivernes forventede brugstider:

Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	3-5 år
Indregning af lejede lokaler	5-7 år
Udlejningsaktiver	5-10 år
Aktiver under udførsel	0 år

Forventede brugstider og restværdier revurderes årligt.

Materielle anlægsaktiver nedskrives til genindvindingsværdi, hvis denne er lavere end den regnskabsmæssige værdi.

### FINANSIELLE ANLÆGSAKTIVER

Deposita måles til kostpris.

### VAREBEHOLDNINGER

Varebeholdninger måles til kostpris, opgjort efter nettorealisationsværdi, hvis denne er lavere. Kostprisen omfatter anskaffelsesprisen med tillæg af hjemtagelsesomkostninger, helium og pakkematerialer.

Finansieringsomkostninger indregnes ikke i kostprisen.

Nettorealisationsværdi for varebeholdninger opgøres som forventet salgpris med fradrag af færdiggørelsesomkostninger og omkostninger, der skal afholdes for at effektivere salget.

### TILGODEHAVENDER

Tilgodehavender måles til amortiseret kostpris, der sædvanligvis svarer til nominal værdi, med fradrag af nedskrivninger til imødegåelse af forventede tab.

### PERIODEAFGRÆNSNINGSPOSTER

Periodeafgrænsningsposter indregnet under aktiver omfatter afholdte omkostninger, der vedrører efterfølgende regnskabsår. Periodeafgrænsningsposter måles til kostpris.

### LIKVIDE BEHOLDNINGER

Likvide beholdninger omfatter bankindeståender.

# ANVENDT REGNSKABSPRAKSIS

## SKYLDIG SKAT OG UDSKUDT SKAT

Aktuelle skatteforpligtelser og tilgodehavende aktuel skat indregnes i balancen som beregnet skat af årets skattepligtige indkomst reguleret for skat af tidligere års skattepligtige indkomster samt for betalte acontoskatter.

Selskabet har tidligere været sambeskattet med koncernforbundne danske selskaber. Skyldig og tilgodehavende sambeskatningsbidrag indregnes i balancen under henholdsvis omsætningsaktiver og gæld.

Udskudt skat måles af midlertidige forskelle mellem regnskabsmæssig og skattemæssig værdi af aktiver og forpligtelser.

Udskudte skatteaktiver, herunder skatteværdien af fremførselsberettiget skattemæssigt underskud, måles til den værdi, hvortil aktivet forventes at kunne realiseres, enten ved udligning i skat af fremtidig indtjening, eller ved modregning i udskudte skatteforpligtelser inden for samme juridiske skatteenhed.

Udskudt skat måles på grundlag af de skatteregler og skattesatser, der med balancedagens lovgivning vil være gældende, når den udskudte skat forventes udløst som aktuel skat. Ændring i udskudt skat som følge af ændringer i skattesatser indregnes i resultatopgørelsen bortset fra poster, der føres direkte på egenkapitalen.

## HENSATTE FORPLIGTELSE

Hensatte forpligtelser omfatter hensættelse til imødegåelse af eventuelle indsigelser og regreskrav fra Selskabets kunder.

Hensatte forpligtelser indregnes, når Selskabet som følge af en tidligere begivenhed har en retslig eller praktisk forpligtelse, og det er sandsynligt, at indfrielse af forpligtelsen vil medføre et træk på Selskabets økonomiske ressourcer.

## ANDRE FINANSIELLE FORPLIGTELSE

Andre finansielle forpligtelser måles til amortiseret kostpris, der sædvanligvis svarer til nominal værdi.

## MODTAGENDE FORUDBETALINGER FRA KUNDER

Modtagne forudbetalinger fra kunder omfatter beløb, der er modtaget fra kunder forud for leveringstidspunktet.

## SKYLDIG OG TILGODEHAVENDE SAMBESKATNINGSBIDRAG

Aktuelle skyldige sambeskatningsbidrag eller tilgodehavende sambeskatningsbidrag indregnes i balancen opgjort som beregnet skat af årets skattepligtige indkomst, reguleret for betalt acontoskat. Ved skattemæssige underskud indregnes kun tilgodehavende sambeskatningsbidrag, hvis underskuddet forventes udnyttet i sambeskatningen.

# ANVENDT REGNSKABSPRAKSIS

## PENGESTRØMSOPGØRELSEN

Pengestrømsopgørelsen viser pengestrømme vedrørende drift, investeringer og finansiering samt likviderne ved årets begyndelse og slutning.

Pengestrømme vedrørende driftsaktiviteter præsenteres efter den indirekte metode og opgøres som driftsresultatet reguleret for ikke-kontante driftsposter, ændring i driftskapital samt betalte finansielle indtægter, finansielle omkostninger og selskabsskat.

Pengestrømme vedrørende investeringsaktiviteter omfatter betalinger i forbindelse med køb og salg af finansielle anlægsaktiver samt køb, udvikling, forbedring og salg mv. af materielle aktiver.

Pengestrømme vedrørende finansieringsaktiviteter omfatter ændringer i størrelse eller sammensætning af selskabskapitalen og de omkostninger, der er forbundet hermed, samt optagelse af lån, afdrag på rentebærende gæld, herunder leasingforpligtelser, køb af egne aktier og betaling af udbytte.

Likvider omfatter likvide beholdninger med fradrag af kortfristet bankgæld.