

Scandinavian Medical Solutions A/S

INVESTOR

B R O C H U R E



Efter blot tre år på markedet forventer Scandinavian Medical Solutions at realisere en omsætning på DKK 65-70 mio. i regnskabsåret 2020/2021.

Nu går selskabet på børsen for yderligere at styrke scanningskapaciteten og folkesundheden på verdensplan.

SMS
SCANDINAVIAN MEDICAL SOLUTIONS

Scandinavian Medical Solutions som ansvarlig brobygger mellem dem, der har. Og dem, der mangler.

” Forestil dig en verden, hvor biler kun havde én ejermand og aldrig blev videresolgt, men bare skrottet hver gang der kom en ny model på markedet. Så forstår man problemet, som vi vil løse inden for markedet for scannere”.

CEO, Jens Krohn

På verdensmarkedet er der rigeligt med brugt scanningsudstyr, men i årtier har der manglet en ansvarlig brobygger mellem velfinansierede hospitaler, der regelmæssigt udskifter ellers velfungerende scannere, og de hospitaler der med kyshånd vil tage imod en brugt og billigere. Det handler imidlertid ikke kun om at flytte maskiner fra et sted til et andet. Scandinavian Medical Solutions kvalitetstester, inspicerer systemerne og sikrer sig, at udstyret er fuldt funktionsdygtigt inden afsendelse.

Tungt, men følsomt udstyr

MR, CT og PET/CT-scannere er blandt det dyreste og mest komplekse udstyr, der findes på et hospital, og de tonstunge følsomme maskiner kan kun transporteres, samles og vedligeholdes af specialiserede fagfolk med erfaring og tekniske færdigheder. Derfor tilbyder Scandinavian Medical Solutions en komplet business til businessløsning, som garanterer maskinens kvalitet og funktionalitet.

Samarbejdspartnere på verdensplan

Overalt i verden har Scandinavian Medical Solutions et netværk af samarbejdspartnere omkring service, installation og transport. Blandt andet virksomheder, der er specialiserede i at fragte billeddiagnostisk udstyr fra Europa til f.eks. USA eller lande i Afrika, hvor der kan være lokale udfordringer som f.eks. importrestriktioner og sprogbarrierer. I alt, hvad Scandinavian Medical Solutions gør, bestræber vi os på, at kvalitetssikringen er i top. Det indebærer til tider lidt højere omkostninger, men betyder til gengæld, at vi altid kan holde, hvad vi lover.

Uafhængig og uvildig

Scandinavian Medical Solutions samarbejder med de fire store udbydere af billeddiagnostisk udstyr, nemlig GE Healthcare, Siemens Healthineers, Philips Healthcare og Canon Medical Systems. Men da Scandinavian Medical Solutions ikke har aktier i nogen af dem, kan selskabet rådgive uvildigt og på neutral grund. Tillid og gode referencer er det absolut væsentligste, når man skal købe brugt udstyr. Det er nemt at se, at prisen er lavere på brugt udstyr, men spørgsmålet er jo altid, om man ender med at betale dyrt for den kvalitet, udstyret har, eller for den driftstid, der er tilbage. Med høj kvalitetssikring, stærke referencer og samarbejde med de fire store OEM'er, kan kunderne trygt købe brugt udstyr hos Scandinavian Medical Solutions og samtidig få fuldt indblik i, hvad det giver af besparelser m.v.

Verdensmålene

Verdensmålene for bæredygtig udvikling bliver sat på agendaen i flere og flere virksomheder.

I Scandinavian Medical Solutions har folkesundheden og genbrug af ressourcer været selskabets forretningsgrundlag siden begyndelsen. Vi er en succesfuld handelsvirksomhed i Aalborg, der øger scanningskapaciteten gennem specialiseret indkøb og videresalg af brugt billeddiagnostisk udstyr af høj kvalitet til hospitaler og klinikker verden over. Vi giver således eksisterende materiel nyt liv i stedet for, at det bare var endt på skrotpladsen.

Langt flere i sundhedssektoren på verdensplan får adgang til scanningsudstyr, der ellers var uden for økonomisk rækkevidde, og det redder menneskeliv. Det er dét, vi hver morgen har stået op for de sidste tre år. Verdensmålene er også vores, og i de kommende år vil vi arbejde målrettet på, at bæredygtighed og samfundsansvar går hånd i hånd med vores strategi og ydelser.

Vision

Vi vil være Europas førende og mest konkurrencedygtige leverandør af brugt billeddiagnostisk udstyr fra start til slut i værdikæden.

Mission

Vi vil hjælpe læger og sundhedspersonale på hospitaler og klinikker verden over med at muliggøre bedre sundhedsresultater for deres patienter.

Brugt udstyr er ikke udtjent udstyr

Brugt billeddiagnostisk udstyr er ofte stadig af høj kvalitet, bare langsommere end nye scannere. Med Scandinavian Medical Solutions kan hospitaler og klinikker verden over få nyt brugt udstyr af meget høj kvalitet, men væsentligt billigere. "For mange er det en øjenåbner, at brugt billeddiagnostisk udstyr sagtens kan bruges på lige fod med nyt. Derfor bygger vores forretning på, at sundhedssektoren har tillid til, at vi leverer ægte værdi og funktionelle high-end maskiner. Vores grundighed er altafgørende, fordi folk overalt i verden lægger deres liv i vores hænder," fortæller CEO og grundlægger Jens Krohn.

Stigende efterspørgsel

Hovedaktionærer i Scandinavian Medical Solutions, CEO Jens Krohn og Jens Hvid Paulsen fra Aalborg, har samlet over 20 års erfaring med branchen for handel med brugt medicinsk udstyr. Selskabet har fra 2018 haft overskud og forventer at dette fortsætter i fremtiden. Den nordjyske handelsvirksomhed består i øjeblikket af seks ansatte og forventer at realisere en omsætning på DKK 65–70 mio. i regnskabsåret 2020/2021. Den internationale efterspørgsel efter Scandinavian Medical Solutions' ydelser er imidlertid i stærk stigning. For at kunne følge med og understøtte vores globale vækststrategi, har selskabet brug for yderligere finansiering. Derfor tager Scandinavian Medical Solutions i efteråret 2021 næste skridt på rejsen med en børsnotering på Nasdaq First North Growth Market Denmark.

Vi glæder os til at udvide kredsen af aktionærer og håber, at du har fået lyst til at læse mere. Både hér og på vores hjemmeside <https://www.scandinavian-medical.com/pages/investors>.

God læselyst.

Jens Krohn, CEO

” Havde vi haft tre gange så mange timer i døgnet, ville vi være tre gange så store”.

CEO, Jens Krohn

Et historisk tilbageblik – årtier med vækst

Jens Krohn joins Agito.

November
2008

Jens Krohn resigns from Agito.

August
2018

February
2018

Agito is sold to Philips. Jens Krohn remains on board for the onboarding and implementation of his team.

October
2019

SMS is formed. After a successful partnership with two US partners at Elite, Jens buys out the partners and forms SMS.

”

Vi ved, at mange hospitaler verden over vil tage imod det meste af det udstyr, som vi i den nordlige del af Europa anser som forældet”.

CEO, Jens Krohn

SMS posts FY results. Trade and pipeline for Q1 growing rapidly.

February
2020

Scandinavian Medical Solutions makes DOTmed's Top 100 for 2021.

Every year, DOTmed announces their Top 100 companies are recognized based on the overall ratings and reviews from clients in the medical industry as well as healthcare providers.

February
2021

July
2020

FDA Approved.
SMS officially listed as
a registered exporter to
US-market.

April
2021

1H Results.

Vi bliver flere, vi bliver ældre og presset på sundhedssystemerne bliver større

I takt med at vi på globalt plan bliver flere og flere og gennemsnitligt ældre og ældre, stiger efterspørgslen efter specialiserede scanningssystemer. Særligt i lav- og mellemindkomstlande forventes der at ske en markant stigning i befolkningens gennemsnitlige levealder. Det er samtidig særligt i disse lande, at mange patienter mangler adgang til sundhedstjenester.

Det problem kan brugt billeddiagnostisk udstyr være med til at løse. Scandinavian Medical Solutions er ikke begrænset af hverken verdenshave eller landegrænser. Med udgangspunkt i den lille plet på verdenskortet, hvor Aalborg ligger, er hele kloden et marked. Allerede to år efter starten modtog selskabet en FDA-godkendelse til at kunne handle direkte med USA, der udgør et betydeligt mere udviklet marked for brugt medicinsk udstyr og dermed kan understøtte de høje forventninger om fremtidig vækst.

Nyt liv til brugte scannere understøtter globale mål om bæredygtighed

I takt med at FN's verdensmål vinder indpas flere og flere steder, bliver bæredygtighed efterhånden et særskilt konkurrenceparameter for virksomheder over hele verden. Scandinavian Medical Solutions vil i de kommende år arbejde målrettet på, at bæredygtighed og samfundsansvar går hånd i hånd med en ambitiøs vækststrategi og etablering af unikke healthcare services. Bestyrelsen har forpligtet sig til at vejlede selskabet til, at ESG-strategien aktivt bliver brugt i selskabets organisation, og på sigt er det hensigten, at selskabet tiltræder Nasdaqs ESG program.

Ud af FN's 17 verdensmål for bæredygtig udvikling arbejder ledelsen med tre væsentlige punkter, som bidrager til en bedre balance for miljøet og en sund vækst for selskabets investorer.

” Vi inviterer både små og store investorer med på en mission om at øge scannings-kapaciteten på en både omkostningseffektiv og bæredygtig måde, udbrede kvalitetsløsninger til healthcare-sektoren og understøtte en bedre folkesundhed overalt i verden”.

CEO, Jens Krohn





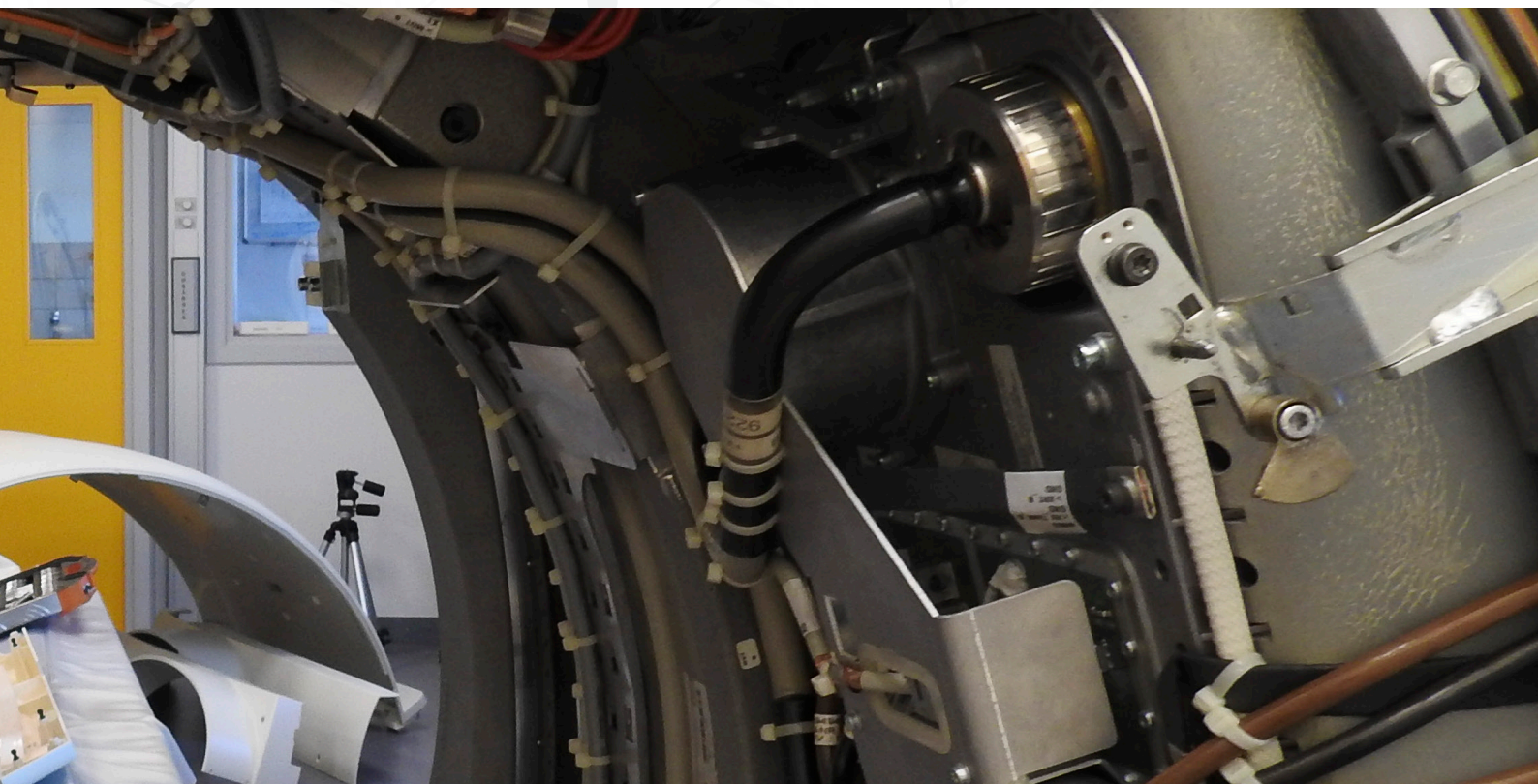
Verdensmål nr. 3: Scandinavian Medical Solutions letter adgangen til billigt, brugt udstyr af høj kvalitet for hospitaler, hvis budgetter og evne til at anskaffe og/eller udskifte eksisterende udstyr ikke muliggør investeringer i nyt. Dermed bidrager vi til, at billediagnostisk udstyr vil kunne finde anvendelse på flere patienter til gavn for hurtigere diagnosticering og dermed hurtigere og mere effektiv behandling til gavn for sundhedsniveauet i navnlig udviklingslande.



Verdensmål nr. 10: Scandinavian Medical Solutions' forretningsmodel medvirker til, at brugs- og levetiden for udstyr forlænges. Genbrug af udstyr bidrager til at reducere forbruget og produktionen af nye materialer, hvilket i sidste ende mindsker indvirkningen på miljøet og forbruget af naturressourcer.



Verdensmål nr. 12: Med Scandinavian Medical Solutions' facilitering af bedre adgang til billediagnostisk udstyr af høj kvalitet, der står til udskiftning i industri-lande, gives der bedre mulighed for at forbedre mulighederne for adgang til behandling i udviklingslande.



Vækstplanen

På få år har Scandinavian Medical Solutions udviklet sig fra at være en enmandshær til nu at have vokset sig til en mindre organisation på seks personer – og planlægger yderligere ansættelser til at styrke væksten. Siden selskabets stiftelse har Jens Krohn og team forøget omsætningen markant og forventer at realisere en omsætning på DKK 65–70 mio. i regnskabsåret 2020/2021. Ledelsen forventer at kunne udbygge omsætningen til DKK 120-130 mio. i regnskabsåret 2023/2024.

Scandinavian Medical Solutions har over de sidste tre år bevist, at løsningerne sparer ressourcer og øger global diagnosticeringskapacitet. Men organisationen har brug for mere kapital til at forløse den stadigt stigende internationale efterspørgsel efter kvalitetsudstyr. En kapital der skal forankre Aalborg-virksomheden som en afgørende spiller på markedet med udvidelser bl.a. ved at

- øge lagerbeholdninger for hurtigere at kunne levere på akutte kundebehov og dermed øge top- og bundlinje.
- understøtte fremtidige lejebaserede løsninger, som kan reducere udgifter på medicinsk udstyr endnu mere og samtidig sikre en stabil indkomstkilde.
- udvide markedsområder og organisationen samt
- fortsætte som bidrager til centrale mål for bæredygtig udvikling på verdensplan.

Scandinavian Medical Solutions går på Nasdaq First North Growth Market Denmark for at indhente DKK 27-30 mio. til at understøtte missionen om at øge scanningskapaciteten og folkesundheden på globalt plan.



” Vores organisation er strømlinet og specialiseret. Den er virkelig effektiv, men en overvældende global efterspørgsel efter netop vores løsning gør, at vi vil skalere vores kapacitet markant op”.

CEO, Jens Krohn

Selskabets bestyrelse

Mille Tram Lux (formand)



Mille Tram Lux er uddannet økonom og har siden 2018 arbejdet hos Seluxit A/S som CFO. Mille var med til at bringe Seluxit A/S på Nasdaq First North Growth Market Denmark i november 2018. I efteråret 2020 indtrådte Mille som næstformand i bestyrelsen for Dataproses Group A/S, som blev optaget til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark i november 2020.

Før det har Mille arbejdet en årrække hos Aalborg Portland i forskellige stillinger omfattende økonomistyring, governance og forretningsudvikling, senest som Finance Director med ansvar for den nordiske region.

Mille er uddannet Honours Bachelor i Finance & Accounting (IBS Holland), HD(R) fra Århus Handelshøjskole og har gennemgået bestyrelsesuddannelser fra INSEAD og Scandinavian Institute.

Anne Kaptain (næstformand)



Anne Kaptain er uddannet jurist og har siden 2014 arbejdet hos Bladt Industries A/S som CCO og været en del af direktionen. Anne havde ansvaret for opbygning, vedligeholdelse og udvikling af den juridiske afdeling (kontraktindgåelse og compliance), HR-afdeling, administration og kommunikation samt udvikling af internationale markeder. Anne fratrådte sin stilling hos Bladt Industries 1. maj 2021 og startede den 16. august 2021 som Chief Legal and HR Officer i BMS Heavy Cranes A/S. Tidligere har Anne arbejdet en årrække som advokat hos BDO ScanRevision i deres skatteafdeling og som advokat med møderet for Landsret hos HjulmandKaptain advokatfirma.

Anne er cand.jur. fra Aarhus Universitet i 2007, blev advokat i 2012 og har bestyrelsesuddannelse fra Finanssektoren.

Morten Rasmussen



Morten Rasmussen er direktør og medejer af Ping IT A/S, som han med en partner stiftede i 2012. Ping IT A/S er en uafhængig handels- og servicevirksomhed, som beskæftiger sig med køb og salg af primært brugt IT-udstyr samt sletning af datamedier og håndtering af udfaset IT-udstyr. Inden da arbejdede han otte år som produktchef i samme branche. Morten har bl.a. en uddannelse som Master of Business Administration (MBA), General Management (Harrison College of Business, Southeast Missouri State University, USA).

Mortens erfaring som entreprenør og virksomhedsleder samt hans indgående kendskab til handelsplatforme og markedsdynamikker forventes at give et meget værdifuldt bidrag til organisations- og forretningsudvikling.

Selskabets ledelse

Jens Krohn, grundlægger & CEO



Jens Krohn har 13 års erfaring med salg og international handel med brugt billeddiagnostisk udstyr. Jens Krohn var 100 pct. ejer (indirekte) af Scandinavian Medical Solutions frem til 2021, hvor han tog selskabets nuværende CPO, Jens Hvid Paulsen, med ind i ejerkredsen. Jens er en visionær leder med et stærkt menneskekendskab og en passioneret forståelse for udviklingen af virksomheder. Jens har det overordnede ansvar for salg og markedsføring samt forretningsudvikling.

Jens er tidligere CEO og partner ved Elite Medical Europe ApS samt Global Manager for indkøb og salg ved Agito Medical fra 2008-2018 og har beklædt flere ledende stillinger i Agito Medical, herunder som chef for internationalt salg.

Jens Hvid Paulsen, partner & CPO



Jens Hvid Paulsen er CPO i og medejer af Scandinavian Medical Solutions. Jens har mere end 12 års erfaring i branchen for brugt billeddiagnostisk udstyr og har siden sit første job i branchen udviklet sine kompetencer inden for indkøb af brugt billeddiagnostisk udstyr. Jens har stor strategisk indsigt og mestrer at sikre et real-time markedsoverblik, der sætter Scandinavian Medical Solutions på forkant med tendenser og prisudvikling. Jens er ansvarlig for indkøb samt en række administrative opgaver og økonomiske processer. Jens er pragmatisk og fokuseret i sin tilgang til forretningen og har en meget struktureret tilgang til forretningsgange, risikostyring og optimering af processer.

Jens har været indkøbsansvarlig for Agito Medical fra 2009 til 2019 og har i perioden været ansvarlig for en række forskellige markeder for indkøb, heriblandt de nordiske lande samt Tyskland, Østrig og Schweiz.

Bliv medejer af Scandinavian Medical Solutions

En investering med indbygget vækst

- Efter kun tre år på markedet forventer selskabet at realisere en omsætning på DKK 65–70 mio. i regnskabsåret 2020/2021.
- Behovet for brugt scannerudstyr er i stærk stigning på verdensplan, i og med vi bliver flere, vi bliver ældre og presset på sundhedssystemerne bliver større.
- Selskabets forretningsgrundlag tapper direkte ind i verdensmålene bl.a. for bedre folkesundhed og genbrug af ressourcer. Krav der ikke bliver mindre for fremtiden.
- Med udgangspunkt i den lille plet på verdenskortet, hvor Aalborg ligger, er hele kloden allerede selskabets marked.
- Selskabet er gearret til at levere høj kvalitet fra start til slut i hele værdikæden.
- Partnerne Jens Krohn og Jens Hvid Paulsen har samlet mere end 20 års erfaring for handel med brugt billed-diagnostisk udstyr.
- Troværdighed og tryghed er selskabets renommé.
- Den globale efterspørgsel efter kvalitetsudstyr er stabilt stigende, og selskabets omsætningspotentiale bliver kun i ringe grad påvirket af konjunkturudsving.



Estimat i DKK	2018/2019R	2019/2020R	2020/2021B	2021/2022B	2022/2023B	2023/2024B
Omsætning	31.195.457	41.948.684	65-70 mio.	80-85 mio.	95-105 mio.	120-130 mio.
EBITDA	3.897.703	5.964.869	10-12 mio. ¹	12-14 mio. ¹	14-16 mio.	18-22 mio.

1) Eksklusiv pre-IPO omkostninger og direkte IPO-omkostninger.
 Forventet omkostninger 2020/2021: 4.2 mio.
 Forventet omkostninger 2021/2022: 4.2-4.4 mio.

Baggrund for optagelse til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark

For at kunne eksekvere på vækststrategien planlægger Scandinavian Medical Solutions optagelse til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark med samtidig udstedelse af nye aktier for DKK 27-30 mio.

Scandinavian Medical Solutions vil senere udsende en selskabsmeddelelse og offentliggøre fuld virksomhedsbeskrivelse, jf. reglerne for Nasdaq First North Growth Market.

Selskabet rådgives i processen frem mod optagelse til handel på Nasdaq First North Growth Market af:

- **Nielsen Nørager Advokatpartnerselskab**
- **Certified Adviser, Norden CEF A/S**

Information om udbuddet og optagelsen til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark er planlagt til at blive offentliggjort i oktober 2021.



Noteringen

- Udbudsperiode løber fra d. 13. oktober 2021 kl. 09.00 til og med d. 26. oktober 2021 kl. 23.59.
- Minimumstegning er 760 aktier à DKK 5,00 - i alt DKK 3.800.
- Minimumsudbuddet er på DKK 27 mio. og Maksimumsudbuddet er på DKK 30 mio.
- Pre-money valuation: DKK 106,25 mio.
- 28 investorer har givet forhåndstilsagn for DKK 15.524.995 fordelt på i alt 3.104.999 aktier.
- Udstedende bank er Nordea Danmark, filial af Nordea Bank Abp, Finland.
- Tegningsblanket og virksomhedsbeskrivelse kan downloades på <https://www.scandinavian-medical.com/pages/investors>.

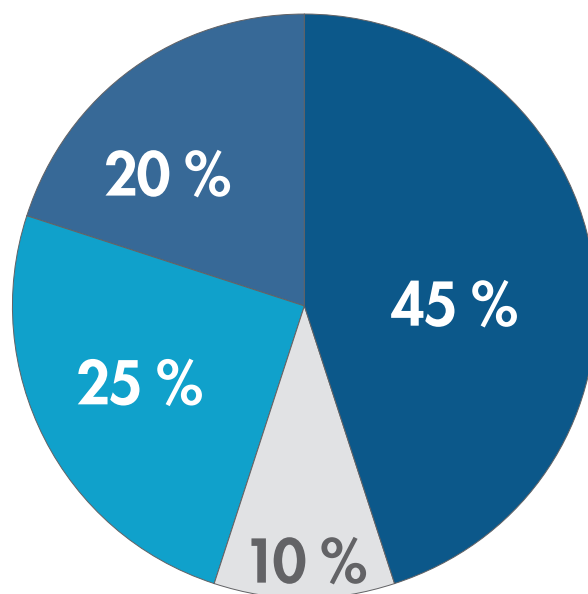
Tidsplan for udbuddet

Begivenhed	Dato	Tid (DK)
Tegningsperioden starter	13. oktober 2021	09.00
Tegningsperioden slutter	26. oktober 2021	23.59
Offentliggørelse af resultat af udbuddet og antallet af udbudte aktier	28. oktober 2021	10.00
Afviklingsdagen: Udbuddet gennemføres, og de udbudte aktier afregnes i den midlertidige ISIN-kode DK0061675196	1. november 2021	-
Registrering i Erhvervsstyrelsen af forhøjelsen af selskabskapitalen vedr. de udbudte aktier, der udstedes af selskabet	2. november 2021	-
Første handelsdag for de udbudte aktier i den permanente ISIN-kode DK0061675006	3. november 2021	09.00
Sammenlægning af den midlertidige ISIN-kode med den permanente ISIN-kode DK0061675006 sker med kørselsdato i VP. Den midlertidige ISIN-kode vil alene blive registreret i VP Securities A/S til brug for tegning, og den er ikke søgt optaget til handel	4. november 2021	-

Anvendelse af nettoprovenu

Anvendelse af nettoprovenu fra hhv. minimums-udbuddet og maksimumsudbuddet fordeler sig som følger:

- til at øge selskabets lagerbeholdning.
- til teknologiudvikling, der anvendes til pris-analyse, kundekommunikation og selektering af kunders digitale adgang til Scandinavian Medical Solutions lager, indkøb og salg.
- til markedsudvidelser og udvikling af salgs-organisationen.
- til brug for udlejningsløsninger.



Ansvarlige aktører

**Selskabet:**

Scandinavian Medical Solutions A/S
Gasværksvej 46, 1.
DK - 9000 Aalborg
CVR-nummer 39901749

Afviklingsagent og aktieudstedende institut:

Nordea Danmark, filial af Nordea Bank Abp, Finland
Grønlandsvej 10
DK - 2300 København S
CVR-nummer 25992180

Revisor:

Deloitte Statsautoriseret Revisionspartnerselskab
Østre Havnepromenade 26, 4.
DK - 9000 Aalborg
CVR-nummer 33963556

**Certified Adviser:**

Norden CEF A/S
Gammel Strand 40, 2.
DK - 1202 København K
CVR-nummer 31933048

Juridisk rådgiver:

Nielsen Nørager Advokatpartnerselskab
Frederiksberggade 16
DK - 1459 København K
CVR-nummer 32303374

Distribution:

Nordnet Bank, filial af Nordnet Bank AB, Sverige
Havneholmen 6, 5.
DK - 2450 København SV
CVR-nummer 32301908

Vigtig information

Denne brochure udgør ikke et prospekt, og intet i denne meddelelse indeholder et udbud af værdipapirer omfattet af kravet om udarbejdelse af et prospekt efter Prospektforordningen ((EU) 2017/1129 af 14. juni 2017, med senere ændringer). Ingen person bør købe eller tegne værdipapirer i Scandinavian Medical Solutions A/S, medmindre dette sker på grundlag af oplysninger i den virksomhedsbeskrivelse, der er offentliggjort af selskabet i forbindelse med udbuddet af aktier og optagelse af sådanne aktier til handel på Nasdaq First North Growth Market Denmark. Virksomhedsbeskrivelsen er tilgængelig på selskabets hjemmeside med visse begrænsninger.

Denne meddelelse udgør ikke et tilbud om at sælge eller en opfordring til at tilbyde at købe værdipapirer udstedt af selskabet i nogen jurisdiktion, hvor et sådant tilbud eller salg ville være ulovligt, og meddelelsen og oplysningerne heri må hverken direkte eller indirekte distribueres eller offentliggøres i eller til sådanne jurisdiktioner. De værdipapirer, hvortil der henvises heri, er ikke og vil ikke blive registreret i henhold til U.S. Securities Act of 1933 med senere ændringer ("Securities Act") og må ikke udbydes eller sælges i USA undtagen i medfør af en registrering i henhold til eller undtagelse fra, eller i en transaktion, som ikke er underlagt, registreringskravene i Securities Act.

Fremadrettede oplysninger

Forhold, der behandles i denne brochure, kan udgøre fremadrettede udsagn. Fremadrettede udsagn er udsagn, der ikke udgør historiske kendsgerninger, og som er kendetegnet ved ord som "vurderer", "forventer", "forudser", "agter", "anslår", "vil", "vil måske", "fortsætter med", "bør" og lignende udtryk. De fremadrettede udsagn i denne meddelelse er baseret på en række forudsætninger, hvoraf en stor del er baseret på yderligere forudsætninger. Selvom selskabet vurderer, at disse forudsætninger var rimelige, da de blev foretaget, er de i sagens natur forbundet med betydelige kendte og ukendte risici, usikkerheder, uforudsete hændelser og andre væsentlige forhold, der er vanskelige eller umulige at forudsige eller uden for virksomhedens kontrol. Sådanne risici, usikkerheder, uforudsete hændelser og andre væsentlige forhold kan medføre, at de faktiske begivenheder afviger væsentligt fra de forventninger, der er udtrykt eller underforstået i forbindelse med de fremadrettede udsagn i denne meddelelse. De oplysninger, synspunkter og fremadrettede udsagn, der er indeholdt i denne brochure, er kun gældende pr. datoen for denne meddelelses offentliggørelse og kan ændres uden varsel.



Scandinavian Medical Solutions A/S

Gasvaerksvej 46, 1st Floor, 9000 Aalborg
Denmark
+45 60 55 60 90
scandinavian-medical.com
CVR-nr. 39901749